

А.В.Агапова
СБОРНИК ЗАДАНИЙ
ПО ДИСЦИПЛИНЕ
«ТАМОЖЕННО-ТАРИФНОЕ
РЕГУЛИРОВАНИЕ
ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ
ДЕЯТЕЛЬНОСТИ»
учебное пособие



Санкт-Петербург
2015

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

УНИВЕРСИТЕТ ИТМО

А.В.Агапова
СБОРНИК ЗАДАНИЙ
ПО ДИСЦИПЛИНЕ
«ТАМОЖЕННО-ТАРИФНОЕ
РЕГУЛИРОВАНИЕ
ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ
ДЕЯТЕЛЬНОСТИ»
учебное пособие

 **УНИВЕРСИТЕТ ИТМО**

Санкт-Петербург

2015

Агапова А.В. Сборник заданий по дисциплине «Таможенно-тарифное регулирование ВЭД». Учебное пособие. – СПб: Университет ИТМО, 2015. – 62 с.

Сборник заданий по дисциплине С.3.1.12 «Таможенно-тарифное регулирование ВЭД» предназначен для самостоятельной работы студентов и подготовки к занятиям. Сборник заданий предназначен для студентов специальности 38.05.02 «Таможенное дело» факультета "ИМБИП" Университета ИТМО.

Рекомендовано к печати Ученым советом факультета "ИМБИП" 20.10.2015, протокол № 3.

Университет ИТМО – ведущий вуз России в области информационных и фотонных технологий, один из немногих российских вузов, получивших в



2009 году статус национального исследовательского университета. С 2013 года Университет ИТМО – участник программы повышения конкурентоспособности российских университетов среди ведущих мировых научно-образовательных центров, известной как проект «5 в 100». Цель Университета ИТМО – становление исследовательского университета мирового уровня, предпринимательского по типу, ориентированного на интернационализацию всех направлений деятельности.

© Университет ИТМО, 2015

©Агапова А.В., 2015

СОДЕРЖАНИЕ

РАЗДЕЛ 1. ТАМОЖЕННО-ТАРИФНОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ВЭД ГОСУДАРСТВА _____	4
1.1. Таможенно-тарифное регулирование в Евразийском экономическом союзе _____	4
1.2. Задачи для самостоятельного решения _____	26
1.3. Варианты тестов _____	29
РАЗДЕЛ 2. ТАМОЖЕННАЯ СТОИМОСТЬ ТОВАРОВ _____	36
2.1. Определение таможенной стоимости товаров, перемещаемых через таможенную границу Евразийского экономического союза _____	33
2.2. Задачи для самостоятельного решения _____	54
РЕКОМЕНДУЕМАЯ ЛИТЕРАТУРА _____	58

РАЗДЕЛ 1. ТАМОЖЕННО-ТАРИФНОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ВЭД ГОСУДАРСТВА

1.1. Таможенно-тарифное регулирование в Евразийском экономическом союзе

Ниже приведены основные положения нормативно-правовых документов по вопросам таможенно-тарифного регулирования в Евразийском экономическом союзе, необходимые для выполнения заданий из разделов 1.2 и 1.3.

Основные положения Договора о Евразийском экономическом союзе (Подписан в г. Астане 29.05.2014, ред. от 10.10.2014, с изм. от 23.12.2014)

Принципы функционирования таможенного союза (статья 25)

1. В рамках таможенного союза государств-членов:

- 1) функционирует внутренний рынок товаров;
- 2) применяются Единый таможенный тариф Евразийского экономического союза и иные единые меры регулирования внешней торговли товарами с третьими сторонами;
- 3) действует единый режим торговли товарами в отношениях с третьими сторонами;
- 4) осуществляется единое таможенное регулирование;
- 5) осуществляется свободное перемещение товаров между территориями государств-членов без применения таможенного декларирования и государственного контроля (транспортного, санитарного, ветеринарно-санитарного, карантинного фитосанитарного), за исключением случаев, предусмотренных настоящим Договором.

2. Для целей настоящего Договора, используются понятия, которые означают следующее:

"ввозная таможенная пошлина" - обязательный платеж, взимаемый таможенными органами государств-членов в связи с ввозом товаров на таможенную территорию Союза;

"единая Товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического союза" (ТН ВЭД ЕАЭС) - Товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности, основанная на Гармонизированной системе описания и кодирования товаров Всемирной таможенной организации и единой Товарной номенклатуре внешнеэкономической деятельности Содружества Независимых Государств;

"Единый таможенный тариф Евразийского экономического союза" (ЕТТ ЕАЭС) - свод ставок таможенных пошлин, применяемых к товарам,

ввозимым (ввезенным) на таможенную территорию Союза из третьих стран, систематизированный в соответствии с единой Товарной номенклатурой внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического союза;

"тарифная преференция" - освобождение от уплаты ввозных таможенных пошлин или снижение ставок ввозных таможенных пошлин в отношении товаров, происходящих из стран, образующих вместе с Союзом зону свободной торговли, либо снижение ставок ввозных таможенных пошлин в отношении товаров, происходящих из развивающихся стран - пользователей единой системы тарифных преференций Союза и (или) наименее развитых стран - пользователей единой системы тарифных преференций Союза.

Режим наибольшего благоприятствования (статья 34)

В отношении внешней торговли товарами применяется режим наибольшего благоприятствования в понимании Генерального соглашения по тарифам и торговле 1994 года (ГАТТ 1994) в тех случаях и на условиях, когда применение режима наибольшего благоприятствования предусмотрено международными договорами Союза с третьей стороной, а также международными договорами государств-членов с третьей стороной.

Режим свободной торговли (Статья 35)

Режим свободной торговли товарами в понимании ГАТТ 1994 устанавливается в торговле с третьей стороной на основании международного договора Союза с такой третьей стороной с учетом положений статьи 102 настоящего Договора.

Международный договор Союза с третьей стороной, устанавливающий режим свободной торговли, может включать иные положения, связанные с внешнеторговой деятельностью.

Тарифные преференции в отношении товаров, происходящих из развивающихся стран и (или) наименее развитых стран (Статья 36)

1. В целях содействия экономическому развитию развивающихся и наименее развитых стран Союз в соответствии с настоящим Договором может предоставлять тарифные преференции в отношении товаров, происходящих из развивающихся стран - пользователей единой системы тарифных преференций Союза и (или) наименее развитых стран - пользователей единой системы тарифных преференций Союза.

2. В отношении ввозимых на таможенную территорию Союза преференциальных товаров, происходящих из развивающихся стран - пользователей единой системы тарифных преференций Союза, применяются ставки ввозных таможенных пошлин в размере 75 процентов от ставок ввозных таможенных пошлин Единого таможенного тарифа

Евразийского экономического союза.

3. В отношении ввозимых на таможенную территорию Союза преференциальных товаров, происходящих из наименее развитых стран - пользователей единой системы тарифных преференций Союза, применяются нулевые ставки ввозных таможенных пошлин Единого таможенного тарифа Евразийского экономического союза.

Правила определения происхождения товаров (Статья 37)

1. На таможенной территории Союза применяются единые правила определения происхождения товаров, ввозимых на таможенную территорию Союза.

2. Для целей применения мер таможенно-тарифного регулирования (за исключением целей предоставления тарифных преференций), применения мер нетарифного регулирования и защиты внутреннего рынка, установления требований к маркировке происхождения товаров, осуществления государственных (муниципальных) закупок, ведения статистики внешней торговли товарами применяются правила определения происхождения товаров, ввозимых на таможенную территорию Союза (непреференциальные правила определения происхождения товаров), устанавливаемые Комиссией.

3. Для целей предоставления тарифных преференций в отношении товаров, ввозимых на таможенную территорию Союза из развивающихся или из наименее развитых стран - пользователей единой системы тарифных преференций Союза, применяются правила определения происхождения товаров из развивающихся и наименее развитых стран, устанавливаемые Комиссией.

4. Для целей предоставления тарифных преференций в отношении товаров, ввозимых на таможенную территорию Союза из государств, в торгово-экономических отношениях с которыми Союзом применяется режим свободной торговли, применяются правила определения происхождения товаров, установленные соответствующим международным договором Союза с третьей стороной, предусматривающим применение режима свободной торговли.

5. В случае если международным договором Союза с третьей стороной, предусматривающим применение режима свободной торговли, не установлены правила определения происхождения товаров или они не приняты на момент вступления в силу такого договора, в отношении ввозимых на таможенную территорию Союза товаров, происходящих из этой страны, до момента принятия соответствующих правил определения происхождения товаров применяются правила определения происхождения товаров, предусмотренные пунктом 2 настоящей статьи.

6. При наличии неоднократных фактов нарушения третьей стороной в области определения (подтверждения) происхождения товаров Комиссией

может быть принято решение о проведении таможенными службами государств-членов мониторинга правильности определения (подтверждения) происхождения товаров, ввозимых из конкретной страны. В случае выявления системных нарушений третьей стороной в области определения (подтверждения) происхождения товаров Комиссией может быть принято решение о приостановлении принятия таможенными службами государств-членов документов, подтверждающих происхождение товаров. Положения настоящего пункта не ограничивают полномочия государств-членов в отношении контроля происхождения ввозимых товаров и принятия мер по его результатам.

Единый таможенный тариф Евразийского экономического союза (статья 42)

1. На таможенной территории Союза применяются единая Товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического союза и Единый таможенный тариф Евразийского экономического союза, утверждаемые Комиссией и являющиеся инструментами торговой политики Союза.

2. Основными целями применения Единого таможенного тарифа Евразийского экономического союза являются:

- 1) обеспечение условий для эффективной интеграции Союза в мировую экономику;
- 2) рационализация товарной структуры ввоза товаров на таможенную территорию Союза;
- 3) поддержание рационального соотношения вывоза и ввоза товаров на таможенной территории Союза;
- 4) создание условий для прогрессивных изменений в структуре производства и потребления товаров в Союзе;
- 5) поддержка отраслей экономики Союза.

3. В Едином таможенном тарифе Евразийского экономического союза применяются следующие виды ставок ввозных таможенных пошлин:

- 1) адвалорные, устанавливаемые в процентах от таможенной стоимости облагаемых товаров;
- 2) специфические, устанавливаемые в зависимости от физических характеристик в натуральном выражении облагаемых товаров (количества, массы, объема или иных характеристик);
- 3) комбинированные, сочетающие оба вида, указанные в подпунктах 1 и 2 настоящего пункта.

4. Ставки ввозных таможенных пошлин Единого таможенного тарифа Евразийского экономического союза являются едиными и не подлежат изменению в зависимости от лиц, перемещающих товары через таможенную границу Союза, видов сделок и иных обстоятельств, за исключением случаев, предусмотренных статьями 35, 36 и 43 настоящего

Договора.

5. Для оперативного регулирования ввоза товаров на таможенную территорию Союза при необходимости могут устанавливаться сезонные таможенные пошлины, срок действия которых не может превышать 6 месяцев в году и которые применяются вместо ввозных таможенных пошлин, предусмотренных Единым таможенным тарифом Евразийского экономического союза.

6. Государство, присоединившееся к Союзу, вправе применять ставки ввозных таможенных пошлин, отличные от ставок Единого таможенного тарифа Евразийского экономического союза, в соответствии с перечнем товаров и ставок, утверждаемым Комиссией на основании международного договора о присоединении такого государства к Союзу.

Государство, присоединившееся к Союзу, обязано обеспечить использование товаров, в отношении которых применены более низкие ставки ввозных таможенных пошлин по сравнению с Единым таможенным тарифом Евразийского экономического союза, только в пределах своей территории и принять меры по недопущению вывоза таких товаров в другие государства-члены без доплаты ввозных таможенных пошлин в размере разницы сумм ввозных таможенных пошлин, исчисленных по ставкам Единого таможенного тарифа Евразийского экономического союза, и сумм ввозных таможенных пошлин, уплаченных при ввозе товаров.

Тарифные льготы (статья 43)

1. В отношении товаров, ввозимых (ввезенных) на таможенную территорию Союза, могут применяться тарифные льготы в виде освобождения от уплаты ввозной таможенной пошлины или снижения ставки ввозной таможенной пошлины.

2. Тарифные льготы не могут носить индивидуальный характер и применяются независимо от страны происхождения товаров.

3. Предоставление тарифных льгот осуществляется согласно приложению N 6 к настоящему Договору.

Тарифные квоты (статья 44)

1. В отношении отдельных видов сельскохозяйственных товаров, происходящих из третьих стран и ввозимых на таможенную территорию Союза, допускается установление тарифных квот, если аналогичные товары производятся (добываются, выращиваются) на таможенной территории Союза.

2. К товарам, указанным в пункте 1 настоящей статьи, ввозимым на таможенную территорию Союза в пределах установленного объема тарифной квоты, применяются соответствующие ставки ввозных таможенных пошлин Единого таможенного тарифа Евразийского экономического союза.

3. Установление тарифных квот в отношении отдельных видов сельскохозяйственных товаров, происходящих из третьих стран и ввозимых на таможенную территорию Союза, и распределение объемов тарифных квот осуществляются в порядке, предусмотренном приложением N 6 к настоящему Договору.

Полномочия Комиссии по вопросам таможенно-тарифного регулирования
(статья 45)

1. Комиссия:

осуществляет ведение единой Товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического союза и Единого таможенного тарифа Евразийского экономического союза;

устанавливает ставки ввозных таможенных пошлин, включая сезонные;

устанавливает случаи и условия предоставления тарифных льгот;

определяет порядок применения тарифных льгот;

определяет условия и порядок применения единой системы тарифных преференций Союза, в том числе утверждает:

перечень развивающихся стран - пользователей единой системы тарифных преференций Союза;

перечень наименее развитых стран - пользователей единой системы тарифных преференций Союза;

перечень товаров, происходящих из развивающихся стран или из наименее развитых стран, в отношении которых при ввозе на таможенную территорию Союза предоставляются тарифные преференции;

устанавливает тарифные квоты, распределяет объем тарифной квоты между государствами-членами, определяет метод и порядок распределения объема тарифной квоты между участниками внешнеторговой деятельности, а при необходимости распределяет объем тарифной квоты между третьими странами либо принимает акт, в соответствии с которым государства-члены определяют метод и порядок распределения объема тарифной квоты между участниками внешнеторговой деятельности, а при необходимости распределяют объем тарифной квоты между третьими странами.

2. Перечень чувствительных товаров, в отношении которых решение об изменении ставки ввозной таможенной пошлины принимается Советом Комиссии, утверждается Высшим советом.

Принципы применения специальных защитных, антидемпинговых
и компенсационных мер (статья 49)

1. Специальная защитная мера может быть применена к товару в случае, если по результатам расследования, проведенного органом,

проводящим расследования, установлено, что импорт этого товара на таможенную территорию Союза осуществляется в таких возросших количествах (в абсолютных или относительных показателях к общему объему производства в государствах-членах аналогичного или непосредственно конкурирующего товара) и на таких условиях, что это причиняет серьезный ущерб отрасли экономики государств-членов или создает угрозу причинения такого ущерба.

2. Антидемпинговая мера может быть применена к товару, являющемуся предметом демпингового импорта, в случае если по результатам расследования, проведенного органом, проводящим расследования, установлено, что импорт такого товара на таможенную территорию Союза причиняет материальный ущерб отрасли экономики государств-членов, создает угрозу причинения такого ущерба или существенно замедляет создание отрасли экономики государств-членов.

3. Компенсационная мера может быть применена к импортированному товару, при производстве, экспорте или транспортировке которого использовалась специфическая субсидия экспортирующей третьей страны, в случае если по результатам расследования, проведенного органом, проводящим расследования, установлено, что импорт такого товара на таможенную территорию Союза причиняет материальный ущерб отрасли экономики государств-членов, создает угрозу причинения такого ущерба или существенно замедляет создание отрасли экономики государств-членов.

4. Для целей применения мер защиты внутреннего рынка под отраслью экономики государств-членов понимаются все производители аналогичного товара (для целей антидемпингового и компенсационного расследований) либо аналогичного или непосредственно конкурирующего товара (для целей специального защитного расследования) в государствах-членах либо те из них, доля которых в общем объеме производства в государствах-членах соответственно аналогичного товара либо аналогичного или непосредственно конкурирующего товара составляет существенную часть, но не менее 25 процентов.

Протокол о едином таможенно-тарифном регулировании (Приложение N 6 к Договору о Евразийском экономическом союзе)

I. Общие положения

1. Настоящий Протокол разработан в соответствии с разделом IX Договора о Евразийском экономическом союзе и определяет принципы и порядок применения на таможенной территории Союза мер таможенно-тарифного регулирования.

2. Понятия, используемые в настоящем Протоколе, означают следующее:

"аналогичный товар" - товар, который по своему функциональному назначению, применению, качественным и техническим характеристикам полностью идентичен товару, ввозимому на таможенную территорию Союза в рамках тарифной квоты, либо (в отсутствие такого полностью идентичного товара) товар, который имеет характеристики, близкие к характеристикам товара, ввозимого на таможенную территорию Союза в рамках тарифной квоты, позволяющие использовать его по функциональному назначению, аналогичному назначению товара, ввозимого на таможенную территорию Союза в рамках тарифной квоты, и может быть в коммерческом отношении им заменен;

"значительные поставщики из третьих стран" - поставщики товаров, имеющие долю в импорте товара на таможенную территорию Союза 10 процентов и более;

"объем тарифной квоты" - количество товара в натуральном или стоимостном выражении, выделяемое для ввоза в рамках тарифной квоты;

"предшествующий период" - период, в отношении которого проводится анализ объемов потребления товаров на таможенной территории Союза и объемов производства аналогичных товаров на таможенной территории Союза;

"реальный объем импорта" - объем импорта в условиях отсутствия его ограничений;

"сельскохозяйственные товары" - товары, классифицируемые в группах 1-24 ТН ВЭД ЕАЭС, а также такие товары, как маннит, D-глюцит (сорбит), масла эфирные, казеин, альбумины, желатин, декстрины, модифицированные крахмалы, сорбит, шкуры, кожа, сырье пушно-меховое, шелк-сырец, отходы шелковые, шерсть животных, хлопок-сырец, отходы хлопка, волокно хлопковое чесаное, лен-сырец и пенька-сырец;

"тарифная квота" - мера регулирования ввоза на таможенную территорию Союза отдельных видов сельскохозяйственных товаров, происходящих из третьих стран, предусматривающая применение дифференцированных ставок ввозных таможенных пошлин ЕТТ ЕАЭС в отношении товаров, ввозимых в пределах установленного количества (в натуральном или стоимостном выражении) в течение определенного периода и сверх такого количества.

II. Тарифные льготы

3. Тарифные льготы в виде освобождения от уплаты ввозной таможенной пошлины предоставляются в отношении ввозимых (ввезенных) на таможенную территорию Союза из третьих стран:

1) товаров в качестве вклада иностранного учредителя в уставный (складочный) капитал (фонд) в пределах сроков, установленных учредительными документами для формирования этого капитала (фонда). Порядок применения тарифных льгот в отношении таких товаров

устанавливается Комиссией;

2) товаров, ввозимых в рамках международного сотрудничества в области исследования и использования космического пространства, в том числе оказания услуг по запуску космических аппаратов, в соответствии с перечнем, утверждаемым Комиссией;

3) продукции морского промысла судов государств-членов, а также судов, арендованных (зафрахтованных) юридическими и (или) физическими лицами государств-членов;

4) валюты государств-членов, валюты третьих стран (кроме используемой для нумизматических целей), а также ценных бумаг в соответствии с законодательством государств-членов;

5) товаров, ввозимых в качестве гуманитарной помощи и (или) в целях ликвидации последствий стихийных бедствий, аварий или катастроф;

6) товаров, кроме подакцизных (за исключением легковых автомобилей, специально предназначенных для медицинских целей), ввозимых по линии третьих стран, международных организаций, правительств в благотворительных целях и (или) признаваемых в соответствии с законодательством государств-членов в качестве безвозмездной помощи (содействия), в том числе технической помощи (содействия).

4. Тарифные льготы в отношении товаров, ввозимых (ввезенных) на таможенную территорию Союза из третьих стран, могут предоставляться также в иных случаях, установленных Договором о Евразийском экономическом союзе, международными договорами Союза с третьей стороной, решениями Комиссии.

III. Условия и механизм применения тарифных квот

5. Объем тарифной квоты в отношении отдельного вида сельскохозяйственных товаров, происходящего из третьих стран и ввозимого на таможенную территорию Союза, устанавливается Комиссией и не может превышать разницу между объемом потребления такого товара на таможенной территории Союза и объемом производства аналогичного товара на таможенной территории Союза.

При этом если для одного государства-члена объем производства аналогичного товара равен объему потребления такого товара или превышает его, то такая разница может не приниматься во внимание при расчете объема тарифной квоты для таможенной территории Союза.

6. Если объем производства аналогичного товара на таможенной территории Союза равен объему потребления такого товара на таможенной территории Союза или превышает его, установление тарифной квоты не допускается.

7. При принятии решения об установлении тарифной квоты должны быть соблюдены следующие условия:

1) установление тарифной квоты на определенный срок (независимо от результатов рассмотрения вопроса о распределении объема тарифной квоты между третьими странами);

2) информирование всех заинтересованных третьих стран о выделенном им объеме тарифной квоты (в случае принятия решения о распределении объема тарифной квоты между третьими странами);

3) опубликование информации об установлении тарифной квоты, ее сроке действия и объеме, в том числе об объеме тарифной квоты, выделенной третьим странам (в случае принятия решения о распределении объема тарифной квоты между третьими странами), а также о ставках ввозных таможенных пошлин, применяемых в отношении товаров, ввозимых в пределах объема тарифной квоты.

8. Распределение объема тарифной квоты между участниками внешнеторговой деятельности государства-члена основывается на их равноправии в отношении получения тарифной квоты и недискриминации по признакам формы собственности, места регистрации или положения на рынке.

9. Объем тарифной квоты распределяется между государствами-членами в пределах разницы между объемами потребления и производства в каждом из государств-членов, которая принималась во внимание при расчете объема тарифной квоты для таможенной территории Союза в соответствии с пунктами 5 и 6 настоящего Протокола.

При этом для государства-члена, являющегося членом Всемирной торговой организации, объем тарифной квоты может быть установлен исходя из обязательств такого государства-члена перед Всемирной торговой организацией.

10. Распределение объема тарифной квоты между третьими странами осуществляется Комиссией либо в соответствии с решением Комиссии - государством-членом на основе результатов консультаций со всеми значительными поставщиками из третьих стран, если иное не установлено международными договорами в рамках Союза, международными договорами Союза с третьей стороной или решениями Высшего совета.

При невозможности распределения объема тарифной квоты по результатам консультаций со всеми значительными поставщиками из третьих стран решение о распределении объема тарифной квоты между третьими странами принимается с учетом объема поставок товара из этих стран в течение предшествующего периода.

В качестве предшествующего периода, как правило, принимаются любые 3 предшествующих года, в отношении которых доступна информация, отражающая реальные объемы импорта.

При невозможности выбрать такой предшествующий период объем тарифной квоты распределяется на основе оценки наиболее вероятного распределения реального объема импорта.

11. При поставках товара в течение срока действия тарифной квоты не устанавливаются условия и (или) формальности, препятствующие любой третьей стране полностью использовать выделенный ему объем тарифной квоты.

12. По просьбе третьей страны, заинтересованной в поставке товара, Комиссия проводит консультации по вопросам:

1) необходимости перераспределения выделенного объема тарифной квоты;

2) изменения избранного предшествующего периода;

3) необходимости отмены условий, формальностей или любых других положений, установленных в одностороннем порядке в отношении распределенного объема тарифной квоты или ее неограниченного использования.

13. В связи с установлением тарифных квот Комиссия:

1) по просьбе третьей страны, заинтересованной в поставке товара, предоставляет информацию, касающуюся метода и порядка распределения объема тарифной квоты между участниками внешнеторговой деятельности, а также объема тарифной квоты, в отношении которого выданы лицензии;

2) публикует информацию об общем количестве или стоимости товара, предназначенного для поставки в рамках выделенного объема тарифной квоты, о датах начала и окончания срока действия тарифной квоты и любых их изменениях.

14. Кроме случаев распределения объема тарифной квоты между третьими странами, Комиссия не вправе требовать, чтобы лицензии использовались для импорта товара из какой-либо определенной третьей страны.

**ПЕРЕЧЕНЬ РАЗВИВАЮЩИХСЯ СТРАН - ПОЛЬЗОВАТЕЛЕЙ
СИСТЕМЫ ТАРИФНЫХ ПРЕФЕРЕНЦИЙ ТАМОЖЕННОГО
СОЮЗА (ред. 23.04.2015)**

N п/п	Перечень развивающихся стран - бенефициаров	53.	Маврикий
1.	Албания	54.	Македония
2.	Алжир	55.	Малайзия
3.	Ангилья	55.1.	Мальдивская Республика
4.	Антигуа и Барбуда	(п. 55.1 введен решением Совета Евразийской экономической комиссии от 23.04.2015 N 35)	
5.	Аргентина	56.	Марокко
6.	Аруба	57.	Республика Маршалловы острова
7.	Багамские острова	58.	Мексика
8.	Барбадос	59.	Федеративные штаты Микронезии
9.	Бахрейн	60.	Монголия
10.	Белиз	61.	Монтсеррат

№ п/п	Перечень развивающихся стран - бенефициаров	53.	Маврикий
11.	Бермудские острова	62.	Намибия
12.	Боливия	63.	Республика Науру
13.	Босния и Герцеговина	64.	Нигерия
14.	Ботсвана	65.	Исключен. - Решение Коллегии Евразийской экономической комиссии от 16.05.2012 N 46
15.	Бразилия	66.	Никарагуа
16.	Британские Виргинские острова	67.	Ниуэ
17.	Бруней	68.	Объединенные Арабские Эмираты
18.	Венесуэла	69.	Султанат Оман
19.	Вьетнам	70.	Острова Св. Елены
20.	Габон	71.	Острова Теркс и Кайкос
21.	Гайана	72.	Пакистан
22.	Гана	73.	Панама
23.	Гватемала	74.	Независимое государство Папуа - Новая Гвинея
24.	Гондурас	75.	Парагвай
25.	Специальный административный район Китая Гонконг	76.	Перу
26.	Гренада	77.	Сальвадор
27.	Доминика	77.1.	Независимое Государство Самоа
28.	Доминиканская Республика	(п. 77.1 введен решением Совета Евразийской экономической комиссии от 23.04.2015 N 35)	
29.	Египет	78.	Саудовская Аравия
30.	Зимбабве	79.	Свазиленд
31.	Индия	80.	Республика Сейшельские Острова
32.	Индонезия	81.	Сент-Винсент и Гренадины
33.	Иордания	82.	Сент-Китс и Невис
34.	Иракская Республика	83.	Сент-Люсия
35.	Иран	84.	Республика Сербия
36.	Республика Кабо Верде	85.	Сингапур
37.	Каймановы острова	86.	Сирия
38.	Камерун	87.	Суринам
39.	Катар	88.	Таиланд
40.	Кения	89.	Токелау
41.	Китай	90.	Королевство Тонга
42.	Корейская Народно-Демократическая Республика	91.	Тринидад и Тобаго
43.	Колумбия	92.	Тунис
44.	Конго	93.	Турция
45.	Республика Корея	94.	Уругвай
46.	Коста-Рика	95.	Суверенная Демократическая Республика Фиджи
47.	Кот-д'Ивуар	96.	Филиппины
48.	Куба	97.	Хорватия
49.	Кувейт	98.	Республика Черногория

N п/п	Перечень развивающихся стран - бенефициаров	53.	Маврикий
50.	Кука острова	99.	Чили
51.	Ливан	100.	Демократическая Социалистическая Республика Шри-Ланка
52.	Ливия	101.	Эквадор
		102.	Южно-Африканская Республика
		103.	Ямайка

**ПЕРЕЧЕНЬ НАИМЕНЕЕ РАЗВИТЫХ СТРАН - ПОЛЬЗОВАТЕЛЕЙ
СИСТЕМЫ ТАРИФНЫХ ПРЕФЕРЕНЦИЙ ТАМОЖЕННОГО
СОЮЗА (в ред. от 23.04.2015)**

N п/п	Перечень наименее развитых стран - бенефициаров	N п/п	Перечень наименее развитых стран - бенефициаров
1.	Республика Ангола	26.	Мали
2.	Исламская Республика Афганистан	27.	Исключен. - Решение Совета Евразийской экономической комиссии от 23.04.2015 N 35
3.	Бангладеш	28.	Мозамбик
4.	Республика Бенин	29.	Мьянма
5.	Буркина Фасо	30.	Непал
6.	Бурунди	31.	Нигер
7.	Бутан	32.	Руанда
8.	Республика Вануату	33.	Исключен. - Решение Совета Евразийской экономической комиссии от 23.04.2015 N 35
9.	Гаити	34.	Демократическая Республика Сан-Томе и Принсипи
10.	Гамбия	35.	Республика Сенегал
11.	Гвинея	36.	Соломоновы острова
12.	Республика Гвинея-Бисау	37.	Сомали
13.	Джибути	38.	Судан
14.	Замбия	39.	Республика Сьерра-Леоне
15.	Йеменская Республика	40.	Танзания
16.	Камбоджа	41.	Демократическая Республика Восточный Тимор
17.	Республика Кирибати	42.	Того
18.	Демократическая Республика Конго	43.	Тувалу
19.	Союз Коморских Островов	44.	Уганда
20.	Лаосская Народно-Демократическая Республика	45.	Центрально-Африканская Республика
21.	Лесото	46.	Чад
22.	Либерия	47.	Экваториальная Гвинея
23.	Мавритания	48.	Эритрея
24.	Мадагаскар	49.	Эфиопия
25.	Малави	50.	Республика Южный Судан

**ПЕРЕЧЕНЬ ТОВАРОВ, ПРОИСХОДЯЩИХ И ВВОЗИМЫХ ИЗ
РАЗВИВАЮЩИХСЯ И НАИМЕНЕЕ РАЗВИТЫХ СТРАН, ПРИ
ВВОЗЕ КОТОРЫХ ПРЕДОСТАВЛЯЮТСЯ ТАРИФНЫЕ
ПРЕФЕРЕНЦИИ (в ред. от 14.04.2014)**

Код ТН ВЭД ЕАЭС	Наименование товара *
02 (кроме 0203, 0207)	Мясо и пищевые мясные субпродукты
03 (кроме 0305)	Рыба и ракообразные, моллюски и прочие водные беспозвоночные (кроме осетровых и лососевых, а также икры из них)
04	Молочная продукция; яйца птиц; мед натуральный; пищевые продукты животного происхождения, в другом месте не поименованные или не включенные
05	Продукты животного происхождения, в другом месте не поименованные или не включенные
06	Живые деревья и другие растения; луковицы, корни и прочие аналогичные части растений; срезанные цветы и декоративная зелень
07	Овощи и некоторые съедобные корнеплоды и клубнеплоды
08	Съедобные фрукты и орехи; кожура цитрусовых плодов или корки дынь
09	Кофе, чай, мате, или парагвайский чай, и пряности
1006	Рис
11	Продукция мукомольно-крупяной промышленности; солод; крахмалы; инулин; пшеничная клейковина
12	Масличные семена и плоды; прочие семена, плоды и зерно; лекарственные растения и растения для технических целей; солома и фураж
13	Шеллак природный неочищенный; камеди, смолы и прочие растительные соки и экстракты
14	Растительные материалы для изготовления плетеных изделий; прочие продукты растительного происхождения, в другом месте не поименованные или не включенные
15 (кроме 1509, 1517 - 1522 00)	Жиры и масла животного или растительного происхождения и продукты их расщепления; готовые пищевые жиры; воски животного или растительного происхождения
16	Готовые продукты из мяса, рыбы или ракообразных, моллюсков или прочих водных беспозвоночных
1801 00 000 0	Какао-бобы, целые или дробленые, сырые или жареные
1802 00 000 0	Шелуха, оболочки, кожица и прочие отходы какао
20 (кроме 2001 10 000 0, 2009 50, 2009 71, 2009 79)	Продукты переработки овощей, фруктов, орехов или прочих частей растений
2103	Продукты для приготовления соусов и готовые соусы; вкусовые добавки и приправы смешанные; горчичный порошок и готовая горчица
2104	Супы и бульоны готовые и заготовки для их приготовления;

Код ТН ВЭД ЕАЭС	Наименование товара *
	гомогенизированные составные готовые пищевые продукты
2401	Табачное сырье; табачные отходы
25 (кроме 2501 00 91, 2529 21 000 0, 2529 22 000 0)	Соль; сера; земли и камень; штукатурные материалы, известь и цемент
26	Руды, шлак и зола
3003	Лекарственные средства (кроме товаров товарной позиции 3002, 3005 или 3006), состоящие из смеси двух или более компонентов, для использования в терапевтических или профилактических целях, но не расфасованные в виде дозированных лекарственных форм или в формы или упаковки для розничной продажи
32	Экстракты дубильные или красильные; танины и их производные; красители, пигменты и прочие красящие вещества; краски и лаки; шпатлевки и прочие мастики; полиграфическая краска, чернила, тушь
3301, 3302	Масла эфирные...; резиноиды...; смеси душистых веществ...
3402	Вещества поверхностно-активные органические (кроме мыла); поверхностно-активные средства, моющие средства (включая вспомогательные моющие средства) и средства чистящие, содержащие или не содержащие мыло (кроме средств товарной позиции 3401)
35	Белковые вещества; модифицированные крахмалы; клеи; ферменты
3923	Изделия для транспортировки или упаковки товаров, из пластмасс; пробки, крышки, колпаки и другие укупорочные средства, из пластмасс
4001	Каучук натуральный, балата, гуттаперча, гваюла, чикл и аналогичные природные смолы, в первичных формах или в виде пластин, листов или полос, или лент
4403 41 000 0, 4403 49	Лесоматериалы необработанные прочие, из древесины тропических пород
4407 21 - 4407 29	Лесоматериалы, распиленные или расколотые вдоль..., из древесины тропических пород
4420	Изделия деревянные мозаичные и инкрустированные; шкатулки и коробки для ювелирных или ножевых и аналогичных изделий, деревянные; статуэтки и прочие декоративные изделия, деревянные; деревянные предметы мебели, не указанные в группе 94
4421	Изделия деревянные прочие
45	Пробка и изделия из нее
46	Изделия из соломы, альфы и прочих материалов для плетения; корзиночные изделия и плетеные изделия
50	Шелк
5101	Шерсть, не подвергнутая кардо- или гребнечесанию
5201 00	Волокно хлопковое, не подвергнутое кардо- или гребнечесанию
53	Прочие растительные текстильные волокна; бумажная пряжа и ткани из бумажной пряжи
56	Вата, войлок или фетр и нетканые материалы; специальная пряжа; бечевки, веревки, канаты и тросы и изделия из них
5701	Узелковые ковры и прочие текстильные напольные покрытия, готовые

Код ТН ВЭД ЕАЭС	Наименование товара *
	или неготовые
5702 10 000 0	Ковры "килим", "сумах", "кормани" и аналогичные ковры ручной работы
5705 00 800 0	Ковры и текстильные напольные покрытия прочие, готовые или неготовые, из шерсти или тонкого волоса животных **, ***
5808	Тесьма плетеная в куске; отделочные материалы без вышивки в куске, кроме трикотажных машинного или ручного вязания; кисточки, помпоны и аналогичные изделия
6702 90 000 0	Цветы, листья и плоды искусственные и их части; изделия из искусственных цветов, листьев или плодов, из прочих материалов
68	Изделия из камня, гипса, цемента, асбеста, слюды или аналогичных материалов
6913	Статуэтки и прочие декоративные изделия из керамики
6914	Прочие керамические изделия
7018 10	Бусины стеклянные, изделия, имитирующие жемчуг, драгоценные или полудрагоценные камни и аналогичные небольшие формы из стекла
7117	Бижутерия
9401 51 000 0, 9401 59 000 0	Мебель для сидения из тростника, ивы, бамбука или аналогичных материалов
9403 81 000 0, 9403 89 000 0	Мебель из прочих материалов, включая тростник, иву, бамбук или аналогичные материалы
9403 90 900 0	Части мебели из прочих материалов
9601	Обработанные и пригодные для резьбы кость слоновая, кость, панцирь черепахи, рог, рога оленя, кораллы, перламутр, прочие материалы животного происхождения и изделия из этих материалов (включая изделия, полученные путем формовки)
9602 00 000	Обработанные материалы растительного или минерального происхождения, пригодные для резьбы, и изделия из них; изделия формованные или резные из воска, стеарина, натуральных смол или натурального каучука или модельных паст, и прочие формованные или резные изделия, в другом месте не поименованные или не включенные; желатин обработанный, неотвержденный (кроме желатина товарной позиции 3503) и изделия из неотвержденного желатина
9603	Метлы, щетки (включая щетки, являющиеся частями механизмов, приборов или транспортных средств), щетки ручные механические без двигателей для уборки полов, швабры и метелки из перьев для смахивания пыли; узлы и пучки, подготовленные для изготовления метел или щеточных изделий; подушечки и валики малярные для краски; резиновые швабры (кроме резиновых валиков для удаления влаги)
9604 00 000 0	Сита и решета ручные
9606	Пуговицы, кнопки, застежки-защелки, формы для пуговиц и прочие части этих изделий; заготовки для пуговиц
9609	Карандаши простые (кроме указанных в товарной позиции 9608), карандаши цветные, грифели карандашей, пастели, карандаши угольные, мелки для письма или рисования и мелки для портных

Код ТН ВЭД ЕАЭС	Наименование товара *
9614 00	Трубки курительные (включая чашеобразные части), мундштуки для сигар или сигарет, и их части
9615 11 000 0	Расчески, гребни для волос и аналогичные предметы, эбонитовые или пластмассовые
9617 00 00 000 0	Термосы и вакуумные сосуды прочие в собранном виде; их части, кроме стеклянных колб
97	Произведения искусства, предметы коллекционирования и антиквариат

* В данном перечне товары определяются исключительно кодом товара по ТН ВЭД; наименование товара приведено только для удобства пользования.

** Тарифные преференции предоставляются только на ковры ручной работы.

***при применении данной позиции пользоваться как кодом товара, так и его наименованием.

Основные положения Договора о зоне свободной торговли (Санкт-Петербург, 18 октября 2011 года)

Статья 1

Определения

1. Понятия, используемые в настоящем Договоре, означают следующее:

ВТО - Всемирная торговая организация, созданная в соответствии с Соглашением об учреждении Всемирной торговой организации, подписанным в Марракеше 15 апреля 1994 года;

ГАТТ 1994 - Генеральное соглашение по тарифам и торговле 1994 года, содержащееся в Приложении 1А к Соглашению об учреждении Всемирной торговой организации от 15 апреля 1994 года;

платежи, эквивалентные таможенным пошлинам - платежи, взимаемые при импорте или экспорте товаров, а также в иных случаях, установленных национальным законодательством Стороны, аналогичные по целям и экономическому эффекту таможенным пошлинам, которые не являются таможенными пошлинами, компенсацией стоимости оказанных услуг в связи с осуществлением процедур ввоза или вывоза и не связаны с применением специальных защитных, антидемпинговых, компенсационных мер во взаимной торговле;

Применение таможенных пошлин и платежей,
эквивалентных таможенным пошлинам (статья 2)

1. Сторона не применяет таможенные пошлины и иные платежи, эквивалентные таможенным пошлинам, в отношении экспорта

товара, предназначенного для таможенной территории другой Стороны, и/или импорта товара, происходящего с таможенной территории другой Стороны, за исключением случаев, предусмотренных в приложении 1 к настоящему Договору, являющемся его неотъемлемой частью.

2. Стороны не повышают уровень ставок таможенных пошлин во взаимной торговле в отношении товаров, указанных в приложении 1 к настоящему Договору.

3. Если Сторона, применяющая экспортную пошлину согласно приложению 1 к настоящему Договору, отменила ее или снизила ее уровень по отношению к третьей стране, то данное изменение применяется по отношению к Сторонам. Настоящее правило применяется без ущерба для положений статьи 18 настоящего Договора.

4. Если иное не предусмотрено настоящим Договором, таможенные пошлины не применяются таким образом, который привел бы к росту дискриминации между Сторонами и третьими странами.

5. Если в отношении товаров, указанных в приложении 1 к настоящему Договору, предусматривается механизм изменения ставок пошлины в зависимости от изменения экономических, статистических или иных показателей, за исключением таможенной стоимости товара, то Стороны не изменяют такой механизм таким образом, который приведет к повышению уровня тарифной защиты.

6. Государство, присоединившееся к настоящему Договору, не применяет таможенные пошлины в отношении экспорта или импорта товара, происходящего с таможенных территорий других Сторон и предназначенного для таможенных территорий других Сторон, таким образом, чтобы это привело к увеличению ставки пошлины по сравнению с той, которая применялась присоединившимся государством в отношении других Сторон на дату вступления в силу настоящего Договора, если иное не вытекает из порядка установления пошлины, который используется на дату вступления в силу настоящего Договора.

7. Ничто в настоящей статье не препятствует любой Стороне взимать в отношении импорта товара:

обязательный платеж, эквивалентный в соответствии с положениями статьи 5 настоящего Договора внутреннему налогу, взимаемому в отношении данного товара, если он произведен на территории этой Стороны, или товара, из которого импортируемый товар был полностью или частично изготовлен или произведен, или платеж, связанный с применением внутренних налогов в отношении импортируемого товара в соответствии с положениями статьи 5 настоящего Договора;

пошлину, применяемую в соответствии с положениями статей 8 и 9 настоящего Договора.

8. Ничто в настоящей статье не препятствует Стороне взимать в отношении импорта или экспорта товара сборы, основанные на стоимости оказанных услуг и применяемые в соответствии с положениями пункта 1 Статьи VIII ГАТТ 1994.

9. Сторона не изменяет способы и порядок установления и применения сборов, предусмотренных пунктом 7 настоящей статьи, таким образом, чтобы это привело к увеличению размера сбора по сравнению с размером сбора, применяемым этой Стороной на дату вступления в силу настоящего Договора, без увеличения стоимости оказанных услуг, если только такое изменение не направлено на более полное отражение уровня стоимости оказанных услуг.

10. В течение 30 дней с даты вступления в силу настоящего Договора Стороны уведомляют друг друга о сборах, предусмотренных пунктом 8 настоящей статьи.

11. В случае если Сторона применяет нулевые или пониженные ставки экспортных пошлин при экспорте на таможенные территории других Сторон по сравнению со ставками пошлин, применяемыми в отношении экспорта товаров, предназначенных для таможенных территорий третьих стран, такие другие Стороны запрещают несанкционированный реэкспорт данных товаров.

В случае если такой запрет не установлен или фактически не применяется, Сторона, применяющая нулевые или пониженные ставки экспортных пошлин при экспорте на таможенные территории других Сторон, имеет право увеличить их до уровня, применяемого при экспорте на таможенные территории третьих стран.

12. Стороны в рамках двусторонних договоренностей могут условиться об иных способах урегулирования отношений, предусмотренных пунктом 11 настоящей статьи, не предусматривающих введения запрета на реэкспорт.

13. В течение 30 дней с даты вступления в силу настоящего Договора каждая Сторона письменно уведомляет другие Стороны о товарах, в отношении экспорта которых в третьи страны взимаются таможенные пошлины, а также о размерах ставок (и, когда это применимо, механизме расчета ставок) таких таможенных пошлин.

Определение страны происхождения товаров (статья 4)

1. Для определения страны происхождения товаров, происходящих из Сторон и находящихся в торговом обороте между ними, Стороны руководствуются ***Правилами определения страны происхождения товаров, являющимися неотъемлемой частью Соглашения о Правилах определения страны происхождения товаров в Содружестве Независимых Государств от 20 ноября 2009 года.***

2. Порядок определения страны происхождения товаров,

происходящих и ввозимых на таможенные территории Сторон из третьих стран и вывозимых с таможенных территорий Сторон в третьи страны, регламентируется национальным законодательством Сторон и международными договорами, участницами которых они являются.

Применение специальных защитных мер во взаимной торговле (статья 8)

1. Ничто в настоящем Договоре *не ограничивает право Стороны* (таможенного союза) *применять специальные защитные меры*. Такие меры в отношении промышленных и сельскохозяйственных товаров должны применяться только в соответствии со статьей XIX ГАТТ 1994, Соглашением ВТО по защитным мерам и настоящим Договором.

2. При применении специальных защитных мер Сторона (таможенный союз) исключает из-под действия этих мер товар, происходящий с территории другой Стороны, при условии, что импорт данного товара осуществлялся в таких количествах и на таких условиях, которые не нанесли ущерб и/или не создали угрозу нанесения ущерба национальной промышленности этой Стороны (таможенного союза).

Импорт товара, происходящего с территории другой Стороны, рассматривается как не причиняющий ущерба и/или не угрожающий причинить ущерб национальной промышленности Стороны (таможенного союза), если другая Сторона не входит в число пяти основных поставщиков импортируемого товара за последние три года и соблюдаются одновременно следующие условия:

за последние три года объемы импорта из другой Стороны сокращались или росли в меньших объемах (в абсолютных и относительных показателях) по сравнению с импортом из других стран;

уровень цен импорта товаров из другой Стороны равен или выше уровня цен национального товаропроизводителя аналогичных или непосредственно конкурирующих товаров на внутреннем рынке импортирующей Стороны (таможенного союза).

3. В случае намерения одной из Сторон (таможенного союза) применить специальные защитные меры эта Сторона (таможенный союз) не позднее чем за 30 дней до завершения расследования информирует о таком намерении другие Стороны, которые могут быть затронуты применением меры. Заинтересованные Стороны проводят консультации в целях нахождения взаимоприемлемого решения.

4. При выборе вида специальных защитных мер Стороны (таможенный союз) отдают приоритет тем мерам, которые нанесут наименьший ущерб достижению целей настоящего Договора.

Применение антидемпинговых и компенсационных мер во взаимной торговле (статья 9)

1. Ничто в настоящем Договоре не препятствует Стороне (таможенному союзу) применять в отношении импорта товара, происходящего из другой Стороны, **антидемпинговые или компенсационные меры**. Такие меры в отношении промышленных и сельскохозяйственных товаров должны применяться только в соответствии со статьями VI, XVI ГАТТ 1994, Соглашением ВТО по применению статьи VI ГАТТ 1994, Соглашением ВТО по субсидиям и компенсационным мерам и настоящим Договором.

2. В случае намерения одной из Сторон (таможенного союза) применить антидемпинговые или компенсационные меры эта Сторона (таможенный союз) предоставляет до применения мер другим заинтересованным Сторонам соответствующую информацию об основных фактах и выводах, которые являются основанием для применения мер. Для того чтобы Стороны смогли защитить свои интересы, такое предоставление информации должно быть заблаговременным, но не позднее чем за 30 дней до завершения расследования.

3. Сторона (таможенный союз), которая намеревается применить или продлить антидемпинговые или компенсационные меры, должна предоставить адекватную возможность для проведения предварительных консультаций до завершения расследования заинтересованными Сторонами.

4. При выборе вида антидемпинговых или компенсационных мер Стороны (таможенный союз) отдают приоритет тем мерам, которые нанесут наименьший ущерб достижению целей настоящего Договора.

Приложение 1
к Договору о зоне
свободной торговли
от 18 октября 2011 года

**I. Таможенные пошлины, применяемые в отношении
импорта товаров в соответствии со статьей 2 Договора о зоне
свободной торговли**

Сторона	Код ТН ВЭД Наименование позиций	Ставка таможенной пошлины	Срок действия (дата отмены) таможенной пошлины
РЕСПУБЛИКА АРМЕНИЯ			
<p>Оставляет за собой право применять импортные пошлины по отношению к Сторонам, которые применяют по отношению к Республике Армения импортные пошлины, кроме тех, которые указаны в части I приложения 1.</p> <p>О введении указанных мер Республика Армения заблаговременно уведомит Стороны</p>			

Все Стороны	2402 20 900: Сигареты	2011 год - 1 500 драмов за 1 000 шт. 2012 год - 1 250 драмов за 1 000 шт. 2013 год - 1 000 драмов за 1 000 шт.	1 января 2014 года
	Сигареты без фильтра	2011 - 2013 годы - 1 300 драмов за 1 000 шт.	
РЕСПУБЛИКА БЕЛАРУСЬ			
Украина	1701 99 100 Сахар белый	340 долл. за 1 000 кг	Срок будет определен по взаимной договоренности
РЕСПУБЛИКА КАЗАХСТАН			
Украина	1701 99 100 Сахар белый	340 долл. за 1 000 кг	Срок будет определен по взаимной договоренности
	2208 60 Водка	2 евро за 1 л	1 января 2015 года
КЫРГЫЗСКАЯ РЕСПУБЛИКА			
Не применяет			
РЕСПУБЛИКА МОЛДОВА			
Украина	1701 Сахар тростниковый или свекловичный и химически чистая сахароза в твердом состоянии	75%	1 января 2015 года (по окончании срока - в объемах согласованных беспошлинных квот)
	1702 Прочие виды сахара, включая химически чистую лактозу, мальтозу, глюкозу и фруктозу (левулезу) в твердом состоянии; сиропы сахарные без добавления вкусоароматических или красящих веществ; искусственный мед, смешанный или не смешанный с натуральным медом; карамельный кулер, за исключением позиции 1702 30	75%	1 января 2015 года (по окончании срока - в объемах согласованных беспошлинных квот)

	990 - прочие		
	2207 Спирт этиловый неденатурированный с концентрацией спирта не менее 80 об.%, этиловый спирт и прочие спирты денатурированные любой концентрации	0,5 евро за 1 л	1 января 2013 года
РОССИЙСКАЯ ФЕДЕРАЦИЯ			
Украина	1701 99 100 Сахар белый	340 долл. за 1 000 кг	Срок будет определен по взаимной договоренности
РЕСПУБЛИКА ТАДЖИКИСТАН			
Не применяет			
УКРАИНА			
Республика Беларусь	1701 99 10 00 Сахар белый	50%	Срок будет определен по взаимной договоренности
Республика Казахстан	1701 99 10 00 Сахар белый	50%	Срок будет определен по взаимной договоренности
Республика Молдова	1209 10 00 00 Семена сахарной свеклы	5%	1 января 2013 года
	1701 Сахар из сахарного тростника или сахарной свеклы и химически чистая сахароза в твердом состоянии	50%	1 января 2015 года (по окончании срока - в объемах согласованных беспшлинных квот)
	1702 Лактоза и сироп лактозы; другие сахара (кроме патоки крахмальной)	5%	
Российская Федерация	1701 99 10 00 Сахар белый	50%	Срок будет определен по взаимной договоренности

**Основные положения Соглашения Правительств государств -
участников стран СНГ от "О Правилах определения страны
происхождения товаров в Содружестве Независимых Государств"
(ред. от 21.11.2014)**

Предоставление режима свободной торговли (раздел 5)

5.1. Товар пользуется режимом свободной торговли на таможенных территориях государств - участников Соглашения, если:

а) товар вывозится на основании договора/контракта между резидентом одного государства - участника Соглашения и резидентом другого государства - участника Соглашения с таможенной территории одного государства - участника Соглашения и ввозится на таможенную территорию другого государства - участника Соглашения. В случаях, указанных в пунктах 8.5 и 8.6 настоящих Правил, такой договор может быть заключен после вывоза товара;

б) право собственности на товар в соответствии с внешнеторговым договором/сделкой, а также в иных случаях, предусмотренных национальным законодательством государств - участников Соглашения, принадлежит лицу, которое является резидентом государства - участника Соглашения;

в) товар вывозится (ввозится) физическим лицом - резидентом государства - участника Соглашения с таможенной территории одного государства - участника Соглашения на таможенную территорию другого государства - участника Соглашения;

(Подпункт "в" применяется только в случае, если товар вывозится (ввозится) физическим лицом).

г) товар не покидает территорий государств - участников Соглашения, за исключением случаев, когда товар находится или перемещается по территориям третьих стран под таможенным контролем, документально подтвержденным таможенными органами стран, через территории которых осуществляется доставка товара. При этом товар должен находиться в неизменном состоянии, и над ним не должны производиться какие-либо операции, за исключением операций по обеспечению сохранности и перегрузки товара;

д) товар соответствует критериям определения страны происхождения товаров, установленным настоящими Правилами;

Если *хотя бы одно из условий, предусмотренных подпунктами "а" - "д" пункта 5.1 настоящих Правил, не выполняется*, уполномоченным органом по просьбе заявителя (декларанта) выдаются сертификаты о происхождении товара общей формы (без аббревиатуры СТ-1) в соответствии с национальным законодательством страны вывоза. В этом случае товар *не может пользоваться режимом свободной торговли* на таможенных территориях государств - участников Соглашения.

е) в отношении товара представлен документ о происхождении товара в соответствии с пунктом 6.1 или 6.2 настоящих Правил.

5.2. Товары, происхождение которых не установлено или происхождение которых установлено, но при этом в отношении их не может быть применен режим свободной торговли из-за отсутствия необходимых для этих целей документов, пропускаются в страну ввоза в соответствии с требованиями тарифного и нетарифного регулирования страны ввоза.

5.3. В отношении товаров, указанных в пункте 5.3 настоящих Правил, может применяться (восстанавливаться) режим свободной торговли на таможенных территориях государств - участников Соглашения при условии получения надлежащего удостоверения о их происхождении (предоставление сертификата формы СТ-1 и при необходимости других документов, подтверждающих страну происхождения товаров) до истечения 12 месяцев со дня регистрации таможенной декларации в стране ввоза (кроме случаев фальсификации сертификата формы СТ-1).

Подтверждение страны происхождения товаров (Раздел 6)

6.1. Для подтверждения страны происхождения товара в конкретном государстве - участнике Соглашения в целях предоставления режима свободной торговли необходимо предоставление таможенным органам страны ввоза оригинала *сертификата формы СТ-1* или *декларации о происхождении товара*.

В случае наличия между центральным таможенным органом страны ввоза и центральным уполномоченным органом страны вывоза договоренностей о применении электронной системы сертификации происхождения товаров, оформленных отдельным протоколом, оригинал сертификата формы СТ-1 на бумажном носителе может не представляться таможенным органам страны ввоза при таможенном декларировании товара в электронной форме. При этом реквизиты такого сертификата должны быть указаны в декларации на товары.

6.2. В целях предоставления режима свободной торговли в качестве документа, подтверждающего страну происхождения ввозимого товара, может быть представлена декларация о происхождении товара, если общая стоимость таких товаров, происходящих из государства - участника Соглашения и декларируемых в одной партии товаров, не превышает сумму, эквивалентную 5 000 (пяти тысячам) долларов США.

В случае когда общая стоимость товаров задекларирована в валюте, отличной от доллара США, для перерасчета суммы валюты в доллары США применяется курс валют, действующий на день регистрации таможенной декларации таможенным органом страны ввоза в соответствии с ее национальным законодательством.

В случае если в качестве документа, подтверждающего страну происхождения товара, представлена декларация о происхождении товара и в такой декларации обнаружены признаки того, что заявленные сведения о стране происхождения товаров являются недостоверными, по мотивированному требованию таможенного органа страны ввоза представляется сертификат формы СТ-1.

1.2. ЗАДАЧИ ДЛЯ САМОСТОЯТЕЛЬНОГО РЕШЕНИЯ

Задача 1.1.

Декларируется импортный товар группы 2403. Страна происхождения, продажи и отгрузки – Сальвадор. Сертификат формы А представлен.

Задание: определите, какой вид ставки ввозной таможенной пошлины предоставлять (базовую, преференциальную), объясните, почему, ссылаясь на нормативно-правовую базу.

Задача 1.2.

Декларируется импортный товар группы 2403. Страна происхождения и отгрузки – Сальвадор. Страна продажи – США. Сертификат формы А представлен.

Задание: определите, какой вид ставки ввозной таможенной пошлины предоставлять (базовую, преференциальную), объясните, почему, ссылаясь на нормативно-правовую базу.

Задача 1.3.

Декларируется импортный товар группы 04. Страна происхождения, продажи и отгрузки – Эстония. Сертификат формы А представлен.

Задание: определите, какой вид ставки ввозной таможенной пошлины предоставлять (базовую, преференциальную), объясните, почему, ссылаясь на нормативно-правовую базу.

Задача 1.4.

Декларируется импортный товар группы 06. Страна происхождения и отгрузки – Мавритания. Страна продажи – США. Сертификат формы А представлен.

Задание: определите, какой вид ставки ввозной таможенной пошлины предоставлять (базовую, преференциальную), объясните, почему, ссылаясь на нормативно-правовую базу.

Задача 1.5.

Декларируется импортный товар группы 08. Страна происхождения и отгрузки – Мозамбик. Страна продажи – США. Сертификат формы А представлен.

Задание: определите, какой вид ставки ввозной таможенной пошлины предоставлять (базовую, преференциальную), объясните, почему, ссылаясь на нормативно-правовую базу.

Задача 1.6.

Декларируется импортный товар группы 01. Страна происхождения и отгрузки – Непал. Страна продажи – США. Сертификат формы А представлен.

Задание: определите, какой вид ставки ввозной таможенной пошлины предоставлять (базовую, преференциальную), объясните, почему, ссылаясь на нормативно-правовую базу.

Задача 1.7.

Декларируется импортный товар группы 01. Страна происхождения и отгрузки – Алжир. Страна продажи – США. Сертификат формы А представлен.

Задание: определите, какой вид ставки ввозной таможенной пошлины предоставлять (базовую, преференциальную), объясните, почему, ссылаясь на нормативно-правовую базу.

Задача 1.8.

Декларируется импортный товар группы 01. Страна происхождения и отгрузки – Антигуа и Барбуда . Страна продажи – США. Сертификат формы А представлен.

Задание: определите, какой вид ставки ввозной таможенной пошлины предоставлять (базовую, преференциальную), объясните, почему, ссылаясь на нормативно-правовую базу.

Задача 1.9.

Декларируется импортный товар группы 2403. Страна происхождения, продажи и отгрузки – Непал. Сертификат формы А представлен.

Задание: определите, какой вид ставки ввозной таможенной пошлины предоставлять (базовую, преференциальную), объясните, почему, ссылаясь на нормативно-правовую базу.

Задача 1.10.

Декларируется импортный товар группы 23. Страна происхождения, продажи и отгрузки – Китай. Сертификат формы А представлен.

Задание: определите, какой вид ставки ввозной таможенной пошлины предоставлять (базовую, преференциальную), объясните, почему, ссылаясь на нормативно-правовую базу.

Задача 1.11.

Декларируется импортный товар группы 24. Страна происхождения, продажи и отгрузки – Китай. Сертификат формы А представлен.

Задание: определите, какой вид ставки ввозной таможенной пошлины предоставлять (базовую, преференциальную), объясните, почему, ссылаясь на нормативно-правовую базу.

Задача 1.12.

Декларируется импортный товар группы 36. Страна происхождения, продажи и отгрузки – Китай. Сертификат формы А представлен.

Задание: определите, какой вид ставки ввозной таможенной пошлины предоставлять (базовую, преференциальную), объясните, почему, ссылаясь на нормативно-правовую базу.

Задача 1.13.

Декларируется товар яблоки свежие, производства Молдова. Код товара по ТН ВЭД ЕАЭС - 0808108003. Сертификат формы СТ-1 представлен при декларировании.

Задание: определите, какой вид ставки ввозной таможенной пошлины предоставлять (базовую, преференциальную), объясните, почему, ссылаясь на нормативно-правовую базу.

Задача 1.14.

Декларируется товар петрушка, код товара по ТН ВЭД ЕАЭС - 0709999000. Сертификат формы СТ-1 представлен при декларировании.

Задание: определите, какой вид ставки ввозной таможенной пошлины предоставлять (базовую, преференциальную), объясните, почему, ссылаясь на нормативно-правовую базу.

Задача 1.15.

Декларируется импортный товар группы 23 стоимостью 1000 000руб. Страна происхождения, продажи и отгрузки – Китай. Сертификат формы А представлен. Базовая ставка пошлины – 15%.

Задание: начислите ввозную таможенную пошлину

Задача 1.16.

Декларируется импортный товар группы 23 стоимостью 1000 000руб. Страна происхождения, продажи и отгрузки – Алжир. Сертификат формы А представлен. Базовая ставка пошлины – 10 %.

Задание: начислите ввозную таможенную пошлину

Задача 1.17.

Рассчитайте величину таможенной пошлины, если стоимость товара - 1 000 руб., количество товара - 5 000 штук, ставка таможенной пошлины - 20%, но не менее чем 1 евро за 1000 штук, валютный курс - 1 евро = 70 руб.

Задача 1.18.

Рассчитайте величину таможенной пошлины, если количество товара - 10 ковров шерстяных размером 2x3 м ; ставка таможенной пошлины - 1 евро за 1 м² ; валютный курс - 1 евро =70 руб.

Задача 1.19.

Рассчитайте величину таможенной пошлины, если количество товара - 10 автомашин с двигателем объемом 5000 см³ ; ставка таможенной пошлины - 0,1 евро за 1 см³; валютный курс - 1 евро = 70 руб.

1.3. ВАРИАНТЫ ТЕСТОВ

1. Таможенная пошлина – это:

- а) обязательный платеж в федеральный бюджет, взимаемый таможенными органами при ввозе и вывозе товаров;
- б) обязательный платеж в федеральный бюджет разницы между ценой отечественного и импортного товара;
- в) налог с доходов от продажи иностранных товаров.

2. Ставки ввозных таможенных пошлин устанавливаются:

- а) Президентом РФ;
- б) Правительством РФ;
- в) Министерством экономического развития РФ;
- г) Федеральной таможенной службой;
- д) Евразийской экономической комиссией.

3. Ставки вывозных таможенных пошлин устанавливаются:

- а) Президентом РФ;
- б) Правительством РФ;
- в) Министерством экономического развития РФ;
- г) Федеральной таможенной службой;
- д) Евразийской экономической комиссией.

4. В случае применения сезонной пошлины:

- а) одновременно применяется ставка таможенной пошлины, предусмотренная таможенным тарифом;
- б) не применяются ставки таможенных пошлин, предусмотренные таможенным тарифом;
- в) взимается разница между величиной, рассчитанной по ставке сезонной пошлины, и величиной, рассчитанной по ставке таможенного тарифа.

5. База для целей исчисления таможенных пошлин:

- а) таможенная стоимость товаров и (или) их количество;
- б) фактурная стоимость товаров;
- в) статистическая стоимость товаров.

6. Что является объектом обложения таможенными пошлинами?

- а) таможенная стоимость товаров;
- б) товары, перемещаемые через таможенную границу;
- в) количество товаров, перемещаемых через таможенную границу.

7. Ставки таможенных пошлин в зависимости от способа исчисления подразделяются на:

- а) адвалорные, специфические, комбинированные;
- б) специальные, антидемпинговые, компенсационные;
- в) постоянные, сезонные.

8. Укажите экономические последствия введения таможенных пошлин

- а) повышение цены импортных товаров при их реализации на внутреннем рынке;
- б) повышение спроса на импортные товары на внутреннем рынке;
- в) сокращение расходов потребителей импортных товаров.

9. При введении импортных таможенных пошлин выгоды получают:

- а) национальные производители;
- б) национальные потребители;

в) импортеры.

10. Правовые основы таможенно-тарифного регулирования регулируются Законом РФ:

- 1). « О таможенном тарифе»;
- 2). « О предоставлении тарифных преференций»;
- 3). « О внешнеторговой политике РФ».

11. Объектом обложения ввозными таможенными пошлинами является:

- а) ввоз товаров;
- б) товары;
- в) таможенная стоимость товаров;
- г) реализация товаров.

12. К особым пошлинам относятся:

- а) Специальная пошлина, сезонная пошлина, антидемпинговая пошлина.
- б) Сезонная пошлина, антидемпинговая пошлина, компенсационная пошлина.
- в) Специальная пошлина, антидемпинговая пошлина, компенсационная пошлина.
- г) Сезонная пошлина, специальная пошлина, антидемпинговая пошлина, компенсационная пошлина.

13. Международная торговля отличается от внутренней:

- 1). мобильностью;
- 2). валютой;
- 3). политикой;
- 4). Всеми выше перечисленными признаками.

14. Найдите принцип, который не относится к протекционизму:

- 1). защитные пошлины необходимы, чтобы дать утвердиться новым молодым отраслям отечественной промышленности;
- 2). защитные пошлины приведут к уменьшению импорта и соответственно к улучшению внешнеторгового баланса;
- 3). Свободная торговля стимулирует конкуренцию, ограничивает монополизм.

15. Государственные правила, нормативы и запреты относятся:

- 1). к экономическим методам регулирования ВЭД;
- 2). к тарифным методам;
- 3). К административным методам;
- 4). Не относятся к перечисленным выше методам.

16. Укажите основной объект таможенно-тарифного регулирования:

- 1). внешнеторговая деятельность;
- 2). банковская деятельность;
- 3). общественная деятельность.

17. Цель таможенно-тарифного регулирования:

- 1). стимулирование вывоза капитала;
- 2). стимулирование ввоза иностранных товаров;
- 3). стимулирование развития отечественных товаров.

18. Метод таможенно-тарифного регулирования:

- 1). количественные ограничения экспорта и импорта товаров;
- 2). лицензирование экспорта и импорта товаров;
- 3). сертификация товаров;
- 4). выдача разрешений на ввоз и вывоз товаров;
- 5). применение ввозных и вывозных таможенных пошлин.

19. Элементы системы таможенно-тарифного регулирования:

- 1). процедура таможенного транзита;
- 2). подтверждение соответствия продукции установленным требованиям;
- 3). тарифные преференции;
- 4). экспортный контроль;
- 5). ветеринарный и фитосанитарный контроль товаров;

20. Экономический эффект от применения страной ввозных таможенных пошлин:

- 1). ограничивается экспорт товаров из данной страны;
- 2). растет отрицательное сальдо торгового баланса страны;
- 3). снижается конкурентоспособность по цене импортируемых данной страной товаров;
- 4). снижается конкурентоспособность по цене экспортируемых данной страной товаров;
- 5). импортеры страны получают более благоприятные условия для торговли.

21. Экономический эффект от применения страной вывозных таможенных пошлин:

- 1). ограничивается экспорт товаров в данную страну;
- 2). растет положительное сальдо торгового баланса страны;
- 3). снижается конкурентоспособность импортируемых данной страной товаров;
- 4). снижается рентабельность экспорта товаров из данной страной;
- 5). экспортеры страны получают более благоприятные условия для торговли.

22. Таможенно-тарифное регулирование – это:(дайте законодательное определение)

- 1). Метод государственного регулирования внешней торговли товарами, осуществляемый путем применения ввозных и вывозных таможенных пошлин;
- 2). Метод государственного регулирования торговли товарами, осуществляемый путем применения таможенных пошлин;
- 3). Основной инструмент внешнеторговой политики.

23. Таможенная пошлина:

- 1). обязательный платеж в федеральный бюджет, взимаемый таможенными органами при ввозе и вывозе товаров;

- 2). обязательные платеж в федеральный бюджет разницы между ценой отечественного и импортного товара;
- 3). налог с доходов от продажи товаров, ввозимых на таможенную территорию.

24. Специальные, антидемпинговые, компенсационные пошлины применяются:

- 1). в отношении ввозимых товаров;
- 2). в отношении вывозимых товаров;
- 3). в отношении транзитных товаров.

25. Фискальная функция таможенной пошлины выражается в том, что:

- 1). пошлина служит источником пополнения бюджета;
- 2). с помощью таможенной пошлины государство регулирует внешнеторговый оборот;
- 3). с помощью таможенной пошлины обеспечивается развитие внутреннего производства.

РАЗДЕЛ 2. ТАМОЖЕННАЯ СТОИМОСТЬ ТОВАРОВ

2.1. ОПРЕДЕЛЕНИЕ ТАМОЖЕННОЙ СТОИМОСТИ ТОВАРОВ, ПЕРЕМЕЩАЕМЫХ ЧЕРЕЗ ТАМОЖЕННУЮ ГРАНИЦУ ЕВРАЗИЙСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОЮЗА

Ниже приведены основные положения Инкотермс 2010, основные положения нормативно-правовых документов по вопросам определения таможенной стоимости товаров, перемещаемых через границу Евразийского экономического союза, необходимые для выполнения заданий из разделов 2.2 и 2.3.

Классификация 11 терминов Инкотермс 2010

Одиннадцать терминов Инкотермс 2010 можно разделить на две отдельные группы:

Правила для любого вида или видов транспорта

EXW <i>Ex Works</i>	Франко завод
FCA <i>Free Carrier</i>	Франко перевозчик
CPT <i>Carriage Paid to</i>	Перевозка оплачена до
CIP <i>Carriage and Insurance Paid to</i>	Перевозка и страхование оплачены до
DAT <i>Delivered at Terminal</i>	Поставка на терминале
DAP <i>Delivered at Place</i>	Поставка в месте назначения
DDP <i>Delivered Duty Paid</i>	Поставка с оплатой пошлин

Правила для морского и внутреннего водного транспорта

FAS <i>Free Alongside Ship</i>	Свободно вдоль борта судна
FOB <i>Free on Board</i>	Свободно на борту
CFR <i>Cost and Freight</i>	Стоимость и фрахт
CIF <i>Cost Insurance and Freight</i>	Стоимость, страхование и фрахт

Первая группа включает семь терминов, которые могут быть использованы независимо от избранного способа перевозки и независимо от того, используется один или несколько видов транспорта. К этой группе относятся термины EXW (Франко завод), FCA (Франко перевозчик), CPT (Перевозка оплачена до), CIP (Перевозка и страхование оплачены до), DAT (Поставка на терминале), DAP (Поставка в месте назначения) и DDP (Поставка с оплатой пошлин). Они могут быть использованы, даже если морская перевозка вообще отсутствует. Вместе с тем важно помнить, что эти термины могут быть применены, когда частично при перевозке используется судно.

Во второй группе терминов Инкотермс 2010 оба - пункт поставки и место, до которого товар перевозится покупателем, являются портами, и поэтому эти термины именуется «морские и внутренние водные правила». В эту группу входят термины FAS (Свободно вдоль борта судна), FOB (Свободно на борту), CFR (Стоимость и фрахт) и CIF (Стоимость, страхование и фрахт). В трех последних терминах опущено любое упоминание поручней судна (the ship's rail) как пункта поставки, так как товар считается поставленным, когда он находится «на борту» судна. Это более точно отражает современную коммерческую реальность и исключает представление о том, что риск перемещается взад-вперед

Для наилучшего понимания терминов ИНКОТЕРМС 2010 в таблице 1 приведены расходы, включающиеся в контрактную цену в зависимости от условий поставки.

Таблица 1. Франкирование транспортных затрат

Условия поставки (ИНКОТЕРМС 2010)		Состав включенных транспортных затрат					
		Погрузка на первый транспорт	Доставка до основного перевозчика	Страхование перевозки	Погрузка на основной транспорт	Оплата основного транспорта	Разгрузка
1	EXW Франко-завод						
2	FCA Франко-перевозчик	X	X				
3	FAS Франко вдоль борта судна	X	X				
4	FOB Франко-борт	X	X		X		
5	CFR Стоимость и фрахт	X	X		X	X	
6	CIF Стоимость, страхование и фрахт	X	X	X	X	X	
7	CPT Перевозка оплачена до	X	X		X	X	
8	CIP Перевозка и страхование оплачены до	X	X	X	X	X	
9	DAT Поставка на терминале	X	X		X	X	X
10	DAP Поставка до места	X	X		X	X	
11	DDP Поставлено, пошлина оплачена	X	X		X	X	

X - транспортные расходы, включенные в контрактную цену

**Основные положения Соглашения от 25 января 2008 года
об определении таможенной стоимости товаров,
перемещаемых через таможенную границу таможенного союза**

Статья 1. Общие положения

1. Таможенная стоимость товаров, перемещаемых через таможенную границу государства - члена Таможенного союза при вывозе с территории этого государства, определяется в соответствии с законодательством этого государства.

2. Настоящее Соглашение устанавливает единые правила определения таможенной стоимости товаров в целях применения Единого таможенного тарифа таможенного союза, а также применения иных мер, отличных от таможенно-тарифного регулирования, которые вводятся (могут вводиться) для регулирования товарооборота таможенного союза. Положения настоящего Соглашения применяются в случае, если товары фактически

пересекли таможенную границу Таможенного союза при ввозе на единую таможенную территорию Таможенного союза (далее - таможенная территория Таможенного союза) или если товары заявлены к ввозу при применении предварительного декларирования и в отношении таких товаров впервые после пересечения таможенной границы или при предварительном декларировании заявляется таможенная процедура. В иных случаях положения настоящего Соглашения могут применяться, если это прямо установлено законодательством государства - члена Таможенного союза.

3. Таможенная стоимость товаров, перемещаемых через таможенную границу Таможенного союза, определяется в соответствии с настоящим Соглашением, основанном на принципах и общих правилах, установленных статьей VII Генерального соглашения по тарифам и торговле 1994 года (ГАТТ 1994) и Соглашением по применению статьи VII Генерального соглашения по тарифам и торговле 1994 года.

Комиссия Таможенного союза принимает решения по вопросам применения методов определения таможенной стоимости ввозимых товаров, установленных настоящим Соглашением, исходя из соответствующих положений Соглашения по применению статьи VII Генерального соглашения по тарифам и торговле 1994 года, включая пояснительные примечания к нему, а также документов по таможенной стоимости товаров, разработанных Техническим комитетом по таможенной оценке Всемирной таможенной организации.

Статья 2. Система определения таможенной стоимости товаров

1. Основой определения таможенной стоимости ввозимых товаров должна быть в максимально возможной степени стоимость сделки с этими товарами в значении, установленном в статье 4 настоящего Соглашения.

В случае невозможности определения таможенной стоимости ввозимых товаров по стоимости сделки с ними таможенная стоимость товаров определяется в соответствии с положениями, установленными статьями 6 и 7 настоящего Соглашения, применяемыми последовательно. При этом могут быть проведены консультации между таможенным органом и декларантом (таможенным представителем), с целью обоснованного выбора стоимостной основы для определения таможенной стоимости ввозимых товаров, отвечающей статьям 6 или 7 настоящего Соглашения. В процессе консультации таможенный орган и декларант (таможенный представитель) могут обмениваться имеющейся у них информацией при условии соблюдения законодательства государства - члена Таможенного союза о коммерческой тайне.

Консультации проводятся в порядке, устанавливаемом

законодательством государства - члена Таможенного союза.

При невозможности определения таможенной стоимости ввозимых товаров в соответствии со статьями 6 и 7 настоящего Соглашения в качестве основы для определения такой стоимости может использоваться либо цена, по которой ввозимые, идентичные или однородные товары были проданы на таможенной территории Таможенного союза (статья 8 настоящего Соглашения), либо расчетная стоимость товаров, определяемая в соответствии со статьей 9 настоящего Соглашения. Декларант (таможенный представитель) имеет право выбрать очередность применения указанных статей при определении таможенной стоимости ввозимых товаров.

В случае если для определения таможенной стоимости ввозимых товаров невозможно использовать ни одну из указанных статей, определение таможенной стоимости товаров осуществляется в соответствии со статьей 10 настоящего Соглашения.

2. В целях обеспечения законности, единообразия и беспристрастности системы оценки товаров для таможенных целей она не должна быть основана на использовании произвольной или фиктивной таможенной стоимости товаров.

3. Таможенная стоимость товаров и сведения, относящиеся к ее определению, должны основываться на достоверной, количественно определяемой и документально подтвержденной информации. Процедура определения таможенной стоимости товаров должна быть общеприменимой, то есть не различаться в зависимости от источников поставки товаров (страны происхождения, вида товаров, участников сделки и др.).

4. Процедуры определения таможенной стоимости ввозимых товаров не должны использоваться Сторонами в качестве антидемпинговых мер.

5. Положения настоящего Соглашения не могут рассматриваться как ограничивающие полномочия таможенных органов государства - члена Таможенного союза по проверке в порядке, предусмотренном таможенным законодательством этого государства, подлинности документов, представленных декларантом (таможенным представителем), в целях определения таможенной стоимости товаров, и достоверности содержащихся в них сведений.

Статья 3. Понятия, используемые в Соглашении

1. Для целей настоящего Соглашения используемые понятия имеют следующее значение:

"ввозимые товары" - товары, перемещаемые через таможенную границу таможенного союза в целях ввоза на таможенную территорию Таможенного союза;

"взаимосвязанные лица" - лица, которые отвечают хотя бы одному из следующих условий:

а) являются сотрудниками или директорами (руководителями) предприятий друг друга;

б) являются юридически признанными деловыми партнерами, то есть связаны договорными отношениями, действуют в целях извлечения прибыли и совместно несут расходы и убытки, связанные с осуществлением совместной деятельности;

в) являются работодателем и работником, служащим;

г) какое-либо лицо прямо или косвенно владеет, контролирует или является держателем пяти или более процентов выпущенных в обращение голосующих акций обоим из них;

д) одно из них прямо или косвенно контролирует другое;

е) оба они прямо или косвенно контролируются третьим лицом;

ж) вместе они прямо или косвенно контролируют третье лицо;

з) являются родственниками или членами одной семьи.

Лица, которые являются партнерами в совместной предпринимательской или иной деятельности, и при этом одно из них является исключительным (единственным) агентом, исключительным дистрибьютором или исключительным концессионером другого, как бы это ни было представлено, должны считаться взаимосвязанными для целей настоящего Соглашения, если данные лица отвечают хотя бы одному из указанных условий;

"идентичные товары" - товары, одинаковые во всех отношениях, в том числе по физическим характеристикам, качеству и репутации. Незначительные расхождения во внешнем виде не являются основанием для непризнания товаров идентичными, если в остальном эти товары соответствуют требованиям настоящего абзаца. Товары не считаются идентичными, если они не произведены в той же стране, что и оцениваемые (ввозимые) товары, или если в отношении этих товаров проектирование, разработка, инженерная, конструкторская работа, художественное оформление, дизайн, эскизы и чертежи и иные аналогичные работы были выполнены на таможенной территории Таможенного союза. Понятие "произведенные" ("произведены") применительно к товарам имеет также значения "добытые", "выращенные", "изготовленные (в том числе путем монтажа, сборки или разборки товаров)". Идентичные товары, произведенные иным лицом, чем производитель оцениваемых (ввозимых) товаров, принимаются во внимание лишь в случаях, когда не выявлены идентичные товары того же производителя, либо имеющаяся информация не считается приемлемой для использования;

"однородные товары" - товары, не являющиеся идентичными во всех отношениях, но имеющие сходные характеристики и состоящие из схожих

компонентов, произведенных из таких же материалов, что позволяет им выполнять те же функции, что и оцениваемые (ввозимые) товары, и быть с ними коммерчески взаимозаменяемыми. При определении, являются ли товары однородными, учитываются такие характеристики, как качество, репутация и наличие товарного знака. Товары не считаются однородными, если они не произведены в той же стране, что и оцениваемые (ввозимые) товары, или если в отношении этих товаров проектирование, разработка, инженерная, конструкторская работа, художественное оформление, дизайн, эскизы и чертежи и иные аналогичные работы были выполнены на таможенной территории Таможенного союза. Понятие "произведенные" ("произведены") применительно к товарам имеет также значения "добытые", "выращенные", "изготовленные (в том числе путем монтажа, сборки или разборки товаров)". Однородные товары, произведенные иным лицом, нежели производитель оцениваемых (ввозимых) товаров, рассматриваются лишь в случаях, когда не выявлены однородные товары того же производителя, либо имеющаяся информация не считается приемлемой для использования;

"товары того же класса или вида" - товары, относящиеся к одной группе или ряду товаров, включая идентичные и однородные товары, изготовление которых относится к соответствующему виду экономической деятельности;

место прибытия товаров на таможенную территорию Таможенного союза" - пункт пропуска через государственную (таможенную) границу государства - члена Таможенного союза либо иные места, определенные законодательством государства - члена Таможенного союза, в который должны быть доставлены товары после фактического пересечения государственной (таможенной) границы государства - члена Таможенного союза. Порядок включения в таможенную стоимость ввозимых товаров расходов по перевозке (транспортировке) товаров с учетом конкретизации понятия "место прибытия товаров на таможенную территорию Таможенного союза" для различных видов транспорта для целей определения таможенной стоимости ввозимых товаров устанавливается решением Комиссии Таможенного союза;

"общепринятые принципы бухгалтерского учета" - система правил бухгалтерского учета, применяемая в установленном порядке в соответствующем государстве в соответствующий период времени;

"третьи страны" - государства, не являющиеся участниками Договора о создании единой таможенной территории и формировании таможенного союза от 6 октября 2007 года.

2. Лицо считается контролирующим другое лицо, если оно юридически или практически применяет ограничения или предписания в отношении этого лица.

Статья 4. Метод по стоимости сделки с ввозимыми товарами (метод 1)

1. Таможенной стоимостью товаров, ввозимых на таможенную территорию Таможенного союза, является стоимость сделки с ними, то есть цена, фактически уплаченная или подлежащая уплате за эти товары при их продаже для вывоза на таможенную территорию Таможенного союза и дополненная в соответствии с положениями статьи 5 настоящего Соглашения, при выполнении следующих условий:

1) отсутствуют ограничения в отношении прав покупателя на пользование и распоряжение товарами, за исключением ограничений, которые:

- установлены совместным решением органов таможенного союза;
- ограничивают географический регион, в котором товары могут быть перепроданы;
- существенно не влияют на стоимость товаров;

2) продажа товаров или их цена не зависят от каких-либо условий или обязательств, влияние которых на цену товаров не может быть количественно определено;

3) никакая часть дохода или выручки от последующей продажи, распоряжения иным способом или использования товаров покупателем не причитается прямо или косвенно продавцу, кроме случаев, когда в соответствии со статьей 5 настоящего Соглашения могут быть произведены дополнительные начисления;

4) покупатель и продавец не являются взаимосвязанными лицами, или покупатель и продавец являются взаимосвязанными лицами таким образом, что стоимость сделки с ввозимыми товарами приемлема для таможенных целей в соответствии с пунктом 4 настоящей статьи.

2. Ценой, фактически уплаченной или подлежащей уплате за ввозимые товары, является общая сумма всех платежей за эти товары, осуществленных или подлежащих осуществлению покупателем непосредственно продавцу или иному лицу в пользу продавца. При этом платежи могут быть осуществлены прямо или косвенно в любой форме, не запрещенной законодательством государства - члена Таможенного союза.

В случае если декларируемые товары являются частью большего количества ввозимых на таможенную территорию Таможенного союза таких же товаров, приобретенных в рамках одной сделки, цена, фактически уплаченная или подлежащая уплате за декларируемые товары, определяется в том же соотношении (пропорции), в каком соотносится количество декларируемых товаров и общее количество приобретенных товаров.

3. Факт взаимосвязи между продавцом и покупателем сам по себе не должен являться основанием для признания стоимости сделки

неприемлемой для целей определения таможенной стоимости товаров. В этом случае должны быть проанализированы сопутствующие продаже обстоятельства. Если указанная взаимосвязь не повлияла на цену, фактически уплаченную или подлежащую уплате, стоимость сделки должна быть признана приемлемой для целей определения таможенной стоимости товаров.

4. В случае если продавец и покупатель являются взаимосвязанными лицами и при этом на основе информации, предоставленной декларантом (таможенным представителем) или полученной таможенным органом иным способом, таможенный орган обнаружит признаки того, что взаимосвязь продавца и покупателя повлияла на цену, фактически уплаченную или подлежащую уплате, то таможенный орган в письменной форме сообщает декларанту (таможенному представителю) об этих признаках. В этом случае таможенный орган принимает решение о проведении дополнительной проверки, в том числе с целью анализа сопутствующих продаже обстоятельств. Декларант (таможенный представитель) имеет право доказать отсутствие влияния взаимосвязи продавца и покупателя на цену, фактически уплаченную или подлежащую уплате.

Доказательство отсутствия влияния взаимосвязи продавца и покупателя на цену, фактически уплаченную или подлежащую уплате, в целях определения таможенной стоимости товаров по методу по стоимости сделки с ввозимыми товарами (пункт 1 настоящей статьи) осуществляется способом, указанным либо в пункте 4.1 настоящей статьи, либо способом, указанным в пункте 4.2 настоящей статьи.

4.1. Для доказательства отсутствия влияния взаимосвязи между продавцом и покупателем на цену, фактически уплаченную или подлежащую уплате, декларант (таможенный представитель) должен представить дополнительные документы и сведения, в том числе дополнительно запрошенные таможенным органом, характеризующие (отражающие) сопутствующие продаже обстоятельства. В целях определения влияния взаимосвязи между продавцом и покупателем на цену, фактически уплаченную или подлежащую уплате, таможенный орган при проведении анализа сопутствующих продаже обстоятельств должен рассмотреть все условия сделки, включая способ, которым покупатель и продавец организуют свои коммерческие отношения и то, как была установлена рассматриваемая цена. В случае если в результате проведенного анализа таможенный орган установил, что покупатель и продавец, являясь взаимосвязанными лицами, взаимно продают и покупают товары на тех же условиях, в том числе по сопоставимым ценам (то есть по ценам того же уровня), как если бы они не являлись взаимосвязанными лицами, то этот факт является доказательством, что взаимосвязь между продавцом и покупателем не повлияла на цену,

фактически уплаченную или подлежащую уплате.

4.2. Для доказательства отсутствия влияния взаимосвязи между продавцом и покупателем на цену, фактически уплаченную или подлежащую уплате, декларант (таможенный представитель) должен представить документы и сведения, подтверждающие, что стоимость сделки с ввозимыми товарами близка к одной из следующих проверочных величин, имеющих место в тот же или соответствующий ему период времени, в который ввозимые товары пересекали таможенную границу Таможенного союза:

1) стоимости сделки с идентичными или с однородными товарами при продажах таких товаров покупателям, не являющимся взаимосвязанными с продавцом лицами, для вывоза на таможенную территорию Таможенного союза;

2) таможенной стоимости идентичных или однородных товаров, определенной согласно статье 8 настоящего Соглашения;

3) таможенной стоимости идентичных или однородных товаров, определенной согласно статье 9 настоящего Соглашения.

Если таможенный орган уже имеет достаточную информацию о том, что одна из проверочных величин, установленных в настоящем пункте, близка к стоимости сделки, то он не должен запрашивать у декларанта (таможенного представителя) дополнительно информацию, доказывающую соблюдение этих условий (то есть, что стоимость сделки близка к данной проверочной величине).

5. При проведении сравнений в соответствии с пунктами 4, [4.1](#) и [4.2](#) настоящей статьи учитываются представленные декларантом (таможенным представителем), сведения о различиях в коммерческих уровнях продажи, в количестве товаров, в дополнительных начислениях, указанных в статье 5 настоящего Соглашения, а также о различиях в расходах, которые обычно несет продавец при продажах, когда продавец и покупатель не являются взаимосвязанными лицами, по сравнению с расходами, которые не несет продавец при продажах, если продавец и покупатель являются взаимосвязанными лицами.

6. Проверочные величины, указанные в пункте 4.2 настоящей статьи, используются по инициативе декларанта (таможенного представителя), исключительно в целях сравнения и не могут быть использованы в качестве основы для определения таможенной стоимости товаров.

7. Цена, фактически уплаченная или подлежащая уплате за ввозимые товары, относится к товарам, перемещаемым через таможенную границу таможенного союза, в связи с чем перевод покупателем продавцу дивидендов или иных подобных платежей в случае, если они не связаны с ввозимыми товарами, не является частью таможенной стоимости.

Статья 5. Дополнительные начисления к цене,

фактически уплаченной или подлежащей
уплате за товары

1. При определении таможенной стоимости ввозимых товаров по стоимости сделки с ними к цене, фактически уплаченной или подлежащей уплате за эти товары, добавляются:

1) следующие расходы в размере, в котором они осуществлены или подлежат осуществлению покупателем, но не включены в цену, фактически уплаченную или подлежащую уплате за ввозимые товары:

а) вознаграждение посредникам (агентам) и вознаграждение брокерам, за исключением вознаграждения за закупку, уплачиваемого покупателем своему агенту (посреднику) за оказание услуг по его представлению за рубежом, связанных с покупкой оцениваемых (ввозимых) товаров;

б) расходы на тару, если для таможенных целей она рассматривается как единое целое с ввозимыми товарами;

в) расходы по упаковке, включая стоимость упаковочных материалов и работ по упаковке;

2) соответствующим образом распределенная стоимость следующих товаров и услуг, прямо или косвенно предоставленных покупателем продавцу бесплатно или по сниженной цене для использования в связи с производством и продажей для вывоза оцениваемых (ввозимых) товаров на таможенную территорию Таможенного союза, в размере, не включенном в цену, фактически уплаченную или подлежащую уплате за ввозимые товары:

а) сырье, материалы, детали, полуфабрикаты и тому подобные предметы, из которых состоят ввозимые товары;

б) инструменты, штампы, формы и другие подобные предметы, использованные при производстве ввозимых товаров;

в) материалы, израсходованные при производстве ввозимых товаров;

г) проектирование, разработка, инженерная, конструкторская работа, художественное оформление, дизайн, эскизы и чертежи, выполненные вне таможенной территории Таможенного союза и необходимые для производства ввозимых товаров;

3) часть полученного в результате последующей продажи, распоряжения иным способом или использования ввозимых товаров дохода (выручки), которая прямо или косвенно причитается продавцу;

4) расходы по перевозке (транспортировке) товаров до аэропорта, морского порта или иного места прибытия товаров на таможенную территорию Таможенного союза;

5) расходы по погрузке, разгрузке или перегрузке товаров и проведению иных операций, связанных с их перевозкой (транспортировкой) до аэропорта, морского порта или иного места прибытия товаров на таможенную территорию Таможенного союза;

б) расходы на страхование в связи с операциями, указанными в

подпунктах 4 и 5 настоящего пункта;

7) лицензионные и иные подобные платежи за использование объектов интеллектуальной собственности (включая платежи за патенты, товарные знаки, авторские права), которые относятся к оцениваемым (ввозимым) товарам и которые прямо или косвенно произвел или должен произвести покупатель в качестве условия продажи оцениваемых товаров, в размере, не включенном в цену, фактически уплаченную или подлежащую уплате за эти товары.

При определении таможенной стоимости ввозимых товаров не должны добавляться к цене, фактически уплаченной или подлежащей уплате:

а) платежи за право воспроизводства (тиражирования) ввозимых товаров на таможенной территории Таможенного союза;

б) платежи за право распределения или перепродажи ввозимых товаров, если такие платежи не являются условием продажи ввозимых товаров для вывоза на таможенную территорию Таможенного союза.

2. Таможенная стоимость оцениваемых (ввозимых) товаров не должна включать перечисленные ниже расходы при условии, что они выделены из цены, фактически уплаченной или подлежащей уплате, заявлены декларантом (таможенным представителем), и подтверждены им документально:

- расходы на производимые после прибытия товаров на таможенную территорию Таможенного союза строительство, возведение, сборку, монтаж, обслуживание или оказание технического содействия в отношении таких оцениваемых (ввозимых) товаров, как промышленные установки, машины или оборудование;

- расходы по перевозке (транспортировке) товаров, осуществляемой после их прибытия на таможенную территорию Таможенного союза;

- пошлины, налоги и сборы, уплачиваемые на таможенной территории Таможенного союза в связи с ввозом или продажей оцениваемых (ввозимых) товаров.

3. Добавления (дополнительные начисления) к цене, фактически уплаченной или подлежащей уплате за ввозимые товары, предусмотренные пунктом 1 настоящей статьи, производятся на основании достоверной, количественно определяемой и документально подтвержденной информации. При отсутствии такой информации, необходимой для дополнительных начислений, метод по стоимости сделки с ввозимыми товарами не применяется.

4. При определении таможенной стоимости ввозимых товаров добавления к фактически уплаченной или подлежащей уплате цене, кроме указанных в пункте 1 настоящей статьи, не производятся.

5. При осуществлении добавлений к цене, фактически уплаченной или подлежащей уплате:

а) распределение стоимости указанных в подпункте 2 "б" пункта 1 настоящей статьи предметов, использованных при производстве оцениваемых товаров, может осуществляться путем отнесения всей этой стоимости к таможенной стоимости первой партии товаров или к таможенной стоимости иного, определенного декларантом (таможенным представителем), количества товаров, которое не может быть меньше количества декларируемых товаров. Такое распределение должно производиться разумным способом, применимым к конкретным обстоятельствам, в зависимости от имеющихся у декларанта (таможенного представителя), документов и в соответствии с общепринятыми принципами бухгалтерского учета.

При этом стоимостью указанных предметов признаются расходы по их приобретению, если покупатель приобрел предметы у продавца, не являющегося взаимосвязанным с покупателем лицом, либо расходы по их изготовлению, если предметы произведены покупателем. В случае если указанные предметы ранее использовались покупателем, независимо от того, были ли они приобретены или произведены этим покупателем, исходная цена приобретения или производства подлежит уменьшению с тем, чтобы получить (определить) стоимость этих предметов с учетом их использования;

б) в отношении представленных покупателем и указанных в подпункте 2 "г" пункта 1 настоящей статьи товаров и услуг, которые были приобретены или арендованы покупателем, добавления производятся в части расходов на приобретение или аренду таких товаров и услуг, если покупателем представлены товары и услуги, находящиеся в общественном владении, то есть в государственной или муниципальной собственности, дополнительные начисления производятся в части стоимости (издержек) получения копии с них.

При производстве дополнительных начислений в соответствии с подпунктом 2 пункта 1 настоящей статьи помимо стоимости непосредственно товаров (предметов) учитываются все расходы, связанные с предоставлением (доставкой) их продавцу (включая их возврат, если таковой предусмотрен).

Статья 6. Метод по стоимости сделки с идентичными товарами (метод 2)

1. В случае если таможенная стоимость товаров, ввозимых на таможенную территорию Таможенного союза, не может быть определена в соответствии со статьей 4 настоящего Соглашения, таможенной стоимостью таких товаров является стоимость сделки с идентичными товарами, проданными для вывоза на таможенную территорию Таможенного союза и ввезенными на таможенную территорию

Таможенного союза в тот же или в соответствующий ему период времени, что и оцениваемые (ввозимые) товары, но не ранее чем за 90 календарных дней до ввоза оцениваемых (ввозимых) товаров.

Стоимостью сделки с идентичными товарами является таможенная стоимость этих товаров, принятая таможенным органом в соответствии со статьей 4 настоящего Соглашения.

Для определения таможенной стоимости оцениваемых (ввозимых) товаров на основании настоящей статьи должна использоваться стоимость сделки с идентичными товарами, проданными на том же коммерческом уровне и по существу в том же количестве, что и оцениваемые (ввозимые) товары. В случае если такие продажи не выявлены, используется стоимость сделки с идентичными товарами, проданными на том же коммерческом уровне, но в иных количествах. В случае если таких продаж не выявлено, используется стоимость сделки с идентичными товарами, проданными на ином коммерческом уровне, но в тех же количествах. В случае если таких продаж не выявлено, используется стоимость сделки с идентичными товарами, проданными на ином коммерческом уровне и в иных количествах. Указанная в настоящем абзаце информация применяется с проведением соответствующей корректировки стоимости, учитывающей различия в коммерческом уровне продажи и (или) в количестве товаров.

Такая корректировка проводится на основе сведений, документально подтверждающих обоснованность и точность корректировки независимо от того, приводит она к увеличению или уменьшению стоимости сделки с идентичными товарами. При отсутствии таких сведений метод по стоимости сделки с идентичными товарами для целей определения таможенной стоимости не используется.

2. При определении таможенной стоимости оцениваемых (ввозимых) товаров в соответствии с настоящей статьей при необходимости проводится корректировка стоимости сделки с идентичными товарами для учета значительной разницы в расходах, указанных в подпунктах 4 - [6 пункта 1 статьи 5](#) настоящего Соглашения, в отношении оцениваемых и идентичных товаров, обусловленной различиями в расстояниях, на которые они перевозятся (транспортируются), и видах транспорта.

3. В случае если выявлено более одной стоимости сделки с идентичными товарами (с учетом корректировок в соответствии с пунктами 1 - [2](#) настоящей статьи), для определения таможенной стоимости оцениваемых (ввозимых) товаров применяется самая низкая из них.

Статья 7. Метод по стоимости сделки с однородными товарами (метод 3)

1. В случае если таможенная стоимость товаров, ввозимых на

таможенную территорию Таможенного союза, не может быть определена в соответствии со статьями 4 и [6](#) настоящего Соглашения, таможенной стоимостью таких товаров является стоимость сделки с однородными товарами, проданными для вывоза на таможенную территорию Таможенного союза и ввезенными на таможенную территорию Таможенного союза в тот же или в соответствующий ему период времени, что и ввозимые товары, но не ранее чем за 90 календарных дней до ввоза оцениваемых (ввозимых) товаров.

Стоимостью сделки с однородными товарами является таможенная стоимость этих товаров, принятая таможенным органом в соответствии со статьей 4 настоящего Соглашения.

Для определения таможенной стоимости оцениваемых (ввозимых) товаров в соответствии с настоящей статьей должна использоваться стоимость сделки с однородными товарами, проданными на том же коммерческом уровне и по существу в том же количестве, что и оцениваемые (ввозимые) товары. В случае если таких продаж не выявлено, используется стоимость сделки с однородными товарами, проданными на том же коммерческом уровне, но в иных количествах. В случае если таких продаж не выявлено, используется стоимость сделки с однородными товарами, проданными на ином коммерческом уровне, но в тех же количествах. В случае если таких продаж не выявлено, используется стоимость сделки с однородными товарами, проданными на ином коммерческом уровне и в иных количествах. Указанная в настоящем абзаце информация применяется с проведением соответствующей корректировки стоимости, учитывающей различия в коммерческом уровне продажи и (или) в количестве товаров.

Такая корректировка проводится на основе сведений, документально подтверждающих обоснованность и точность корректировки независимо от того, приводит она к увеличению или уменьшению стоимости сделки с однородными товарами. При отсутствии таких сведений метод по стоимости сделки с однородными товарами для целей определения таможенной стоимости не используется.

2. При определении таможенной стоимости оцениваемых (ввозимых) товаров в соответствии с настоящей статьей при необходимости проводится корректировка стоимости сделки с однородными товарами для учета значительной разницы в расходах, указанных в подпунктах 4 - [6 пункта 1 статьи 5](#) настоящего Соглашения, в отношении оцениваемых и однородных товаров, обусловленной различиями в расстояниях, на которые они перевозятся (транспортируются), и видах транспорта.

3. В случае если выявлено более одной стоимости сделки с однородными товарами (с учетом соответствующих корректировок в соответствии с пунктами 1 - [2](#) настоящей статьи), для определения таможенной стоимости оцениваемых товаров применяется самая низкая из

них.

Статья 8. Метод вычитания (метод 4)

1. В случае если таможенная стоимость оцениваемых (ввозимых) товаров не может быть определена в соответствии со статьями 4, 6 и 7 настоящего Соглашения, их таможенная стоимость определяется в соответствии с настоящей статьёй, за исключением случаев, когда по заявлению декларанта (таможенного представителя), порядок применения настоящей статьи и статьи 9 настоящего Соглашения может быть обратным.

2. В случае если оцениваемые (ввозимые) товары либо идентичные или однородные им товары продаются на таможенной территории Таможенного союза в том же состоянии, в котором они были ввезены на таможенную территорию Таможенного союза, в качестве основы для определения таможенной стоимости оцениваемых (ввозимых) товаров принимается цена единицы товара, по которой наибольшее совокупное количество оцениваемых (ввозимых) либо идентичных или однородных товаров продается лицам, не являющимся взаимосвязанными с лицами, осуществляющими такую продажу на таможенной территории Таможенного союза в тот же или в соответствующий ему период времени, в который оцениваемые (ввозимые) товары пересекали таможенную границу таможенного союза, при условии вычета следующих сумм:

1) вознаграждение посреднику (агенту), обычно выплачиваемое или подлежащее выплате, либо надбавка к цене, обычно производимая для получения прибыли и покрытия общих расходов (коммерческих и управленческих расходов) в размерах, обычно имеющих место в связи с продажей на таможенной территории Таможенного союза товаров того же класса или вида;

2) обычные расходы на осуществленные на таможенной территории Таможенного союза перевозку (транспортировку) и страхование и иные связанные с такими операциями расходы;

3) таможенные пошлины, налоги, сборы и применяемые в соответствии с законодательством государства - члена Таможенного союза иные налоги, подлежащие уплате в связи с ввозом и (или) продажей товаров на территории этого государства - члена Таможенного союза, включая налоги и сборы субъектов этого государства - члена Таможенного союза и местные налоги и сборы.

3. В случае если ни оцениваемые (ввозимые), ни идентичные, ни однородные товары не продаются на таможенной территории Таможенного союза в тот же или в соответствующий ему период времени, в который ввозимые товары пересекали таможенную границу таможенного союза, таможенная стоимость таких товаров определяется на основе цены

единицы товара, по которой соответственно оцениваемые (ввозимые) или идентичные с оцениваемыми (ввозимыми), или однородные с оцениваемыми (ввозимыми) товары продаются на таможенной территории Таможенного союза в количестве, достаточном для установления цены за единицу такого товара, в том же состоянии, в котором они были ввезены, на самую раннюю дату по отношению к дате прибытия товаров на таможенную территорию Таможенного союза, но не позднее чем по истечении 90 дней после этой даты.

4. В случае если ни оцениваемые (ввозимые), ни идентичные, ни однородные товары не продаются на таможенной территории Таможенного союза в том же состоянии, в каком они были ввезены на таможенную территорию Таможенного союза, по заявлению декларанта (таможенного представителя), таможенная стоимость оцениваемых (ввозимых) товаров определяется на основе цены единицы таких товаров, по которой их наибольшее совокупное количество продается после переработки (обработки) лицам, не являющимся взаимосвязанными с лицами, у которых они покупают эти товары на таможенной территории Таможенного союза, при условии вычета стоимости, добавленной в результате переработки (обработки), и сумм, указанных в подпунктах 1 - [3 пункта 2](#) настоящей статьи.

Вычеты стоимости, добавленной в результате переработки (обработки), производятся на основе достоверной, количественно определяемой и документально подтвержденной информации, относящейся к стоимости переработки (обработки).

5. Положения пункта 4 настоящей статьи для определения таможенной стоимости не используется, если:

в результате дальнейшей переработки (обработки) оцениваемые (ввезенные) товары теряют свои индивидуальные признаки, за исключением случаев, когда несмотря на потерю товарами своих индивидуальных признаков величина стоимости, добавленной в результате переработки (обработки), может быть точно определена;

оцениваемые (ввезенные) товары не утрачивают свои индивидуальные признаки, но составляют столь незначительную часть в товарах, продаваемых на таможенной территории Таможенного союза, что стоимость оцениваемых (ввезенных) товаров не оказывает существенного влияния на стоимость продаваемых товаров.

Возможность применения [пункта 4](#) настоящей статьи определяется в каждом отдельном случае в зависимости от конкретных обстоятельств.

6. При рассмотрении продаж оцениваемых (ввезенных) либо идентичных или однородных товаров на таможенной территории Таможенного союза не должны приниматься в расчет продажи лицу, которое в связи с производством и поставкой для вывоза на таможенную территорию Таможенного союза оцениваемых (ввезенных) товаров прямо

или косвенно, бесплатно или по сниженной цене предоставляет для использования товары и услуги, указанные в подпункте 2 пункта 1 статьи 5 настоящего Соглашения.

7. Для целей настоящей статьи сумма прибыли и общих расходов (коммерческих и управленческих расходов) (прямые и косвенные расходы по реализации товаров) рассматривается как надбавка к цене товара, покрывающая эти расходы, а также обеспечивающая получение прибыли в связи с продажей оцениваемых (ввезенных) товаров того же класса или вида.

Сумма прибыли и общих расходов (коммерческих и управленческих расходов) учитывается в целом и определяется на основе имеющейся у декларанта (таможенного представителя), информации, в случае если предоставленные им данные сопоставимы с данными, имеющимися место при продажах в государстве - члене Таможенного союза товаров того же класса или вида. В случае если эти сведения не соответствуют имеющимся в распоряжении таможенного органа сведениям об обычных прибыли и общих расходов (коммерческих и управленческих расходов) при продажах товаров того же класса или вида для вывоза на таможенную территорию Таможенного союза, таможенный орган может определить сумму обычной прибыли и общих расходов (коммерческих и управленческих расходов) на основе имеющихся у него сведений.

В случае если таможенный орган определяет сумму прибыли и общих расходов (коммерческих и управленческих расходов) на основе имеющихся у него данных, то он обязан в письменном виде указать источник таких данных, а также произведенные на их основе расчеты.

8. Для целей настоящей статьи используются сведения о товарах того же класса или вида, ввезенных из той же страны, что и оцениваемые (ввозимые) товары, а также о товарах из других стран. Вопрос о том, являются ли оцениваемые (ввозимые) товары и товары, с которыми они сравниваются, товарами того же класса или вида, должен решаться отдельно в каждом конкретном случае с учетом соответствующих обстоятельств. При этом рассматриваются продажи ввезенной на таможенную территорию Таможенного союза возможно более узкой группы или ряда товаров того же класса или вида, включая оцениваемые (ввозимые), в отношении которых может быть предоставлена информация.

Статья 9. Метод сложения (метод 5)

1. При определении таможенной стоимости товаров в соответствии с настоящей статьей в качестве основы принимается расчетная стоимость товаров, которая определяется путем сложения:

1) расходов по изготовлению или приобретению материалов и расходов на производство, а также на иные операции, связанные с

производством оцениваемых (ввозимых) товаров;

2) суммы прибыли и общих расходов (коммерческих и управленческих расходов), эквивалентной той величине, которая обычно учитывается при продажах товаров того же класса или вида, что и оцениваемые (ввозимые) товары, которые производятся в стране экспорта для вывоза на таможенную территорию Таможенного союза;

3) расходов, указанных в подпунктах 4 - [6 пункта 1 статьи 5](#) настоящего Соглашения.

2. Расходы, указанные в подпункте 1 пункта 1 настоящей статьи, определяются на основе сведений о производстве оцениваемых (ввозимых) товаров, представленных их производителем или от его имени и подтвержденных коммерческими документами производителя, при условии, что такие документы соответствуют общепринятым принципам бухгалтерского учета, применяемым в стране, где произведены товары.

3. Расходы, указанные в подпункте 1 пункта 1 настоящей статьи, должны включать расходы, указанные в подпунктах 1 "б" и [1 "в" пункта 1 статьи 5](#) настоящего Соглашения, и распределенную в соответствии с пунктом 5 статьи 5 настоящего Соглашения стоимость каждого предмета, указанного в подпункте 2 пункта 1 статьи 5 настоящего Соглашения, который прямо или косвенно был предоставлен покупателем для использования в связи с производством ввозимых товаров. Стоимость предметов, указанных в подпункте 2 "г" пункта 1 статьи 5 настоящего Соглашения, произведенных на таможенной территории Таможенного союза, должна быть включена только в той степени, в которой эти товары и услуги оплачивались производителем. При этом расходы не должны учитываться повторно при определении расчетной стоимости.

В качестве общих расходов (коммерческих и управленческих расходов) должны учитываться прямые и косвенные издержки производства и продажи товаров для вывоза на таможенную территорию Таможенного союза, которые не указаны в подпункте 1 пункта 1 настоящей статьи.

4. Сумма прибыли и общих расходов (коммерческих и управленческих расходов) учитывается в целом и определяется на основе сведений, представленных производителем или от его имени. В случае если эти сведения не соответствуют имеющимся в распоряжении таможенного органа сведениям об обычных прибыли и общих расходов (коммерческих и управленческих расходов) при продажах товаров того же класса или вида для вывоза на таможенную территорию Таможенного союза, таможенный орган может определить сумму обычной прибыли и общих расходов (коммерческих и управленческих расходов) на основе имеющихся у него сведений.

В случае если таможенный орган определяет сумму прибыли и общих расходов (коммерческих и управленческих расходов) на основе имеющихся

у него данных, он обязан в письменном виде указать (в ред. Протокола от 23.04.2012)

5. Для целей настоящей статьи используются сведения о продажах товаров того же класса или вида, произведенных в том же государстве, что и оцениваемые (ввозимые) товары. Вопрос о том, являются ли оцениваемые (ввозимые) товары и товары, с которыми они сравниваются, товарами того же класса или вида, должен решаться отдельно в каждом конкретном случае с учетом соответствующих обстоятельств. При этом рассматриваются продажи для вывоза на таможенную территорию Таможенного союза возможно более узкой группы или ряда товаров того же класса или вида, включая оцениваемые (ввозимые), в отношении которых может быть предоставлена информация.

6. Таможенные органы государств - членов Таможенного союза не вправе требовать от какого-либо лица, не являющегося резидентом государства - члена Таможенного союза, представления документов и сведений для целей определения расчетной стоимости товаров, если иное не предусмотрено законодательством Таможенного союза или законодательством государства - члена Таможенного союза.

Документы и сведения, представленные иностранным производителем товаров для целей определения расчетной стоимости товаров, могут быть проверены в стране производителя товаров уполномоченными органами государства - члена Таможенного союза с согласия иностранного производителя товаров и при условии предварительного уведомления уполномоченного органа страны производителя товаров и отсутствии его возражений на проведение такой проверки. Проверка документов и сведений, представленных иностранным производителем товаров или от его имени, производится уполномоченными органами государства - члена Таможенного союза в соответствии с международными договорами, участником которых является это государство.

Статья 10. Резервный метод (метод 6)

1. В случае если таможенная стоимость товаров не может быть определена в соответствии со статьями 4, 6 - 9 настоящего Соглашения, таможенная стоимость оцениваемых (ввозимых) товаров определяется на основе данных, имеющихся на таможенной территории Таможенного союза, путем использования методов, совместимых с принципами и положениями настоящего Соглашения.

2. Методы определения таможенной стоимости товаров, используемые в соответствии с настоящей статьей, являются теми же, что и предусмотренные в статьях 4, 6 - 9 настоящего Соглашения, однако, при определении таможенной стоимости в соответствии с настоящей статьей допускается гибкость при их применении. В частности, допускается

следующее:

для определения таможенной стоимости оцениваемых (ввозимых) товаров за основу может быть принята стоимость сделки с идентичными или однородными товарами, произведенными в иной стране, чем страна, в которой были произведены оцениваемые (ввозимые) товары;

при определении таможенной стоимости оцениваемых (ввозимых) товаров на основе стоимости сделки с идентичными или однородными товарами допускается разумное отклонение от установленных статьей 6 или 7 настоящего Соглашения требований о том, что идентичные или однородные товары должны быть проданы для вывоза на таможенную территорию Таможенного союза и ввезены на таможенную территорию Таможенного союза в тот же или в соответствующий ему период времени, что и оцениваемые (ввозимые) товары, но не ранее чем за 90 календарных дней до ввоза оцениваемых (ввозимых) товаров;

для определения таможенной стоимости оцениваемых (ввозимых) товаров за основу может быть принята таможенная стоимость идентичных или однородных им товаров, определенная в соответствии со статьями 8 и 9 настоящего Соглашения;

при определении таможенной стоимости оцениваемых (ввозимых) товаров в соответствии со статьей 8 настоящего Соглашения допускается отклонение от установленного пунктом 3 статьи 8 настоящего Соглашения срока в 90 дней.

3. Таможенная стоимость оцениваемых (ввозимых) товаров, определенная согласно положениям настоящей статьи, в максимально возможной степени должна основываться на ранее определенных таможенных стоимостях.

4. Таможенная стоимость товаров в соответствии с настоящей статьей не должна определяться на основе:

- 1) цены на товары на внутреннем рынке таможенного союза, произведенные на таможенной территории Таможенного союза;
- 2) системы, предусматривающей принятие для таможенных целей более высокой из двух альтернативных стоимостей;
- 3) цены на товары на внутреннем рынке страны вывоза;
- 4) иных расходов, нежели расходы, включенные в расчетную стоимость, которая была определена для идентичных или однородных товаров в соответствии со статьей 9 настоящего Соглашения;
- 5) цены товаров, поставляемых из страны их вывоза в третьи страны;
- 6) минимальной таможенной стоимости;
- 7) произвольной или фиктивной стоимости.

В случае если настоящая статья применяется таможенным органом, то таможенный орган обязан в письменном виде указать источник использованных данных, а также подробный расчет, произведенный на их основе.

2.2. ЗАДАЧИ ДЛЯ САМОСТОЯТЕЛЬНОГО РЕШЕНИЯ

Задание 2.1. Из каких компонентов состоит таможенная стоимость при различных условиях поставки? (на горизонтальной оси обозначьте схему движения груза между географическими пунктами и дайте краткое обоснование величины таможенной стоимости).

ФАС-Афины (Греция)

маршрут: Афины – Севастополь → морской транспорт.

Севастополь – Кострома → ж/д транспорт.

ФСА-Кёльн (Германия)

маршрут: Кёльн – Москва → автотранспорт.

Москва – Барнаул → ж/д транспорт.

FOB-Росток (Германия)

маршрут: Росток – Юрмала → морской транспорт.

Юрмала – Красноярск → ж/д транспорт.

CFR-Выборг

маршрут: Бильбао (Испания) – Выборг → морской транспорт.

Выборг – Улан-Удэ → авиатранспорт.

5.EXW-Тбилиси (Грузия)

маршрут: Тбилиси – Красноярск → авиатранспорт.

СРТ-Красноярск

маршрут: Киев – Москва → авиатранспорт.

Москва – Красноярск → ж/д транспорт.

EXW-Ливерпуль (Великобритания)

маршрут: Ливерпуль – Гданьск → морской транспорт.

Гданьск – Смоленск → автотранспорт.

Смоленск – Иркутск → авиатранспорт.

СIP-Москва

маршрут: Неаполь (Италия) – Одесса → морской транспорт.

Одесса – Москва → ж/д транспорт.

Москва – Северобайкальск → ж/д транспорт.

Задание 2.2.

Из Китая (Пекин) в Благовещенск ввозится партия игрушек.

Цена товара – 50 000 долл. США. Стоимость доставки от Пекина до Благовещенска автомобильным транспортом 5000 долл.США. Страховая премия составила 2000 долл. Пошлины, налоги, сборы, уплачиваемые в России – 200 долл. США. Сделка заключена на условиях поставки **DDP – Благовещенск.**

Задание: рассчитайте **контрактную** цену товара.

Задание 2.3.

Из Пекина (КНР) в Благовещенск (РФ) ввозится партия жк-телевизоров в количестве 100 штук. Цена товара с завода – изготовителя – 100 000 долл. США, погрузка товара в Пекине – 100 долларов США. Стоимость перевозки от Пекина до Благовещенска составила 4000 долларов.

Сделка заключена на условиях **EXW – Пекин**.

Задание: рассчитайте **контрактную** цену товара.

Задание 2.4.

Из Пекина (КНР) в Благовещенск (РФ) ввозится партия жк-телевизоров в количестве 100 штук. Цена товара с завода – изготовителя – 100 000 долл. США, погрузка товара в Пекине – 100 долларов США. Стоимость перевозки от Пекина до Благовещенска составила 4000 долларов. сделка заключена на условиях поставки **СРТ – Благовещенск**.

Задание: рассчитайте **контрактную** цену товара.

Задание 2.5.

В Санкт-Петербург (Россия) из Котки (Финляндия) поставляется партия товара.

Цена товара – 100 000 евро.

Товар следует из порта Котка в порт Санкт-Петербург морским транспортом. Стоимость погрузки на борт судна в порту Котка составляет 100 евро. Стоимость фрахта из Котки в Санкт-Петербург – 2000 евро.

Товар застрахован, страховая премия составила 1000 евро.

Сделка заключена на условиях поставки **FAS - порт Котка**.

Задание: рассчитайте **контрактную** цену товара.

Задание 2.6.

Из г. Буэнос – Айрес (Аргентина) в г. Марий – Эл (Россия) ввозится подсолнечное масло в упаковке для розничной продаже.

Стоимость товара с завода-изготовителя составляет 200 000 долларов США.

Расходы по погрузке на судно в порту Буэнос-Айреса – 700 долларов, фрахт до Санкт-Петербурга – 30 000 долларов, перевозка из Санкт-

Петербурга в г. Марий – Эл 18 000 рублей, страховая премия – 300 долларов.

Сделка заключена на условиях поставки **DAP- порт Санкт-Петербург**.

Задание: рассчитайте **контрактную** цену товара.

Задание 2.7.

В Санкт-Петербург (Россия) из Котки (Финляндия) поставляется товар.

Цена товара – 100 000 евро.

Товар следует из порта Котка в порт Санкт-Петербург морским транспортом. Стоимость погрузки на борт судна в порту Котка составляет 100 евро. Стоимость фрахта из Котки в Санкт-Петербург – 2000 евро.

Товар застрахован, страховая премия составила 1000 евро.

Сделка заключена на условиях поставки **FOB- порт Котка**.

Задание: рассчитайте **контрактную** цену товара.

Задание 2.8.

В Санкт-Петербург (Россия) из Котки (Финляндия) поставляется товар.

Цена товара – 100 000 евро. Товар следует из порта Котка в порт Санкт-Петербург морским транспортом.

Стоимость погрузки на борт судна в порту Котка составляет 100 евро. Стоимость фрахта из Котки в Санкт-Петербург – 2000 евро. Товар застрахован, страховая премия составила 1000 евро.

Сделка заключена на условиях поставки **CFR- порт Санкт-Петербург**.

Задание: рассчитайте **контрактную** цену товара.

Задание 2.9.

В Санкт-Петербург (Таможенный терминал «Московский», Россия) из г.Берн (Швейцария) поставляется товар.

Цена товара составляет 40 000 евро.

Сумма перевозки из г. Берн до порта в г.Гамбург составляет 5 000 евро. Стоимость перевозки из Гамбурга до Таможенного терминала «Московский» в СПб составляет 10 000 евро. Товар застрахован и сумма страховой премии составляет 4 000 евро. Стоимость погрузки в порту

Гамбурга составляет 500 евро. Разгрузка на терминале в Санкт-Петербурге составляет 100 евро.

Сделка заключена на условиях поставки **DAT - таможенный терминал «Московский», Санкт-Петербург.**

Задание: рассчитайте **контрактную** цену товара.

Задание 2.10.

В Санкт-Петербург (Россия) из г. Штутгарт (Германия) поставляется техника для уборки и очистки «Karcher».

Цена товара с завода – изготовителя – 100 000 евро. Перевозка из Штутгарта до Гамбурга составила 1 000 евро, а из Гамбурга в Санкт-Петербург 3 000 евро. Товар застрахован на сумму 62 500 евро. Страховая премия агенту составила 2 500 евро.

Сделка заключена на условиях поставки **CIP- Санкт-Петербург.**

Задание: рассчитайте **контрактную** цену товара.

Задание 2.11.

Из Берлина (Германия) в Санкт-Петербург ввозится набор автомобильных фар. Контрактная цена сделки – 3000 евро, заключенная на базисных условиях **FCA – Берлин.** Со склада продавца товар везется в Берлин за 30 евро. Стоимость фрахта из Берлина до Санкт-Петербурга автомобильным транспортом – 800 евро.

Задание: определите таможенную стоимость товара. Курс валюты: 1 евро= 70 руб.

Задание 2.12.

Из Турции в Россию ввозится виноград, поставляемый из Стамбула в Санкт-Петербург, на условиях поставки **FAS - Стамбул.** Стоимость товара составляет – 50000 евро. Доставка в порт Стамбула – 1000 евро, погрузка на борт судна – 500 евро, фрахт до Санкт-Петербурга – 8000 евро. При совершении сделки используется страхование груза, страховая премия составляет 1000 евро.

Задание: определите таможенную стоимость товара. Курс валюты: 1 доллар США= 60 руб.

Задание 2.13.

Из Котки (Финляндия) в Санкт-Петербург ввозится холодильное оборудование. Контрактная цена сделки – 20 000 евро, заключенная на базисных условиях FOB – Котка. Со склада продавца товар везется в порт Котка за 50 евро. Стоимость фрахта из Финляндии до Санкт-Петербурга – 3000 евро. Стоимость погрузо-разгрузочных работ на судно в Котке – 100 евро.

Задание: определите таможенную стоимость товара. Курс валюты: 1 евро= 70 руб.

Задание 2.14.

Из Австралии в РФ поставляются металлорежущие станки. Стоимость сделки составила 300 000 долларов США. Поставка осуществляется из порта в Сиднее (Австралия) в порт Ванино (Российская Федерация). Транспортировка на судне обошлась в 10.000 долларов США. Страховая премия 500 долларов США. Разгрузка в Ванино 15 000 руб. перевозка до г. Комсомольск – на – Амуре 30 000 рублей, а разгрузка на терминале покупателя составляет 10 000 рублей.

Условия поставки DAP – Комсомольск – на – Амуре.

Задание: определите таможенную стоимость товара. Курс валюты: 1 доллар США= 60 руб.

РЕКОМЕНДУЕМАЯ ЛИТЕРАТУРА

Основные нормативно-правовые акты Российской Федерации

1. Таможенный кодекс таможенного союза ;
2. Договор о Евразийском экономическом союзе (Подписан в г. Астане 29.05.2014)(ред. от 10.10.2014, с изм. от 23.12.2014);
3. Решение Межгосударственного Совета 18 от 27.11.09 «О Едином таможенно-тарифном регулировании Таможенного Союза Республики Беларусь, Республики Казахстан и Российской Федерации» (ред. от 08.05.2015);
4. Решение Комиссии Таможенного союза от 15.07.2011 N 728 (ред. от 23.04.2015) «О порядке применения освобождения от уплаты таможенных пошлин при ввозе отдельных категорий товаров на единую таможенную территорию Таможенного союза»;
5. Решение Комиссии Таможенного союза от 16.07.2010 N 328 (ред. от 25.06.2013) «О применении тарифных льгот, полного освобождения от

таможенных пошлин, налогов, а также продлении сроков временного ввоза и применении отдельных таможенных процедур при ввозе гражданских пассажирских самолетов»;

6. Решение Комиссии Таможенного союза от 27.01.2010 N 169 «О предоставлении тарифных льгот по уплате ввозных таможенных пошлин хозяйствующим субъектам, осуществляющим производство моторных транспортных средств»;
7. Решение Комиссии Таможенного союза от 27.11.2009 N 130 (ред. от 23.04.2015) «О едином таможенно-тарифном регулировании таможенного союза Республики Беларусь, Республики Казахстан и Российской Федерации»;
8. Закон РФ от 21.05.1993 № 5003-1 «О таможенном тарифе»;
9. Федеральный закон от 08.12.2003 № 165-ФЗ (ред. от 12.07.2014) «О специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мерах при импорте товаров»;
10. Федеральный закон от 27.11.2010 № 311-ФЗ (ред. от 13.07.2015) «О таможенном регулировании в Российской Федерации»;

Литература

1. Цветинский М.П., Ревин В.Н. Таможенно-тарифное регулирование внешнеэкономической деятельности и таможенная стоимость. – М.: Бином. Лаборатория знаний, 2012. – 333 с.
2. Бондаренко Н.П. Таможенно-тарифное регулирование внешнеторговой деятельности. - СПб. : ИЦ "Интермедия", 2015 .— 333 с.

Дополнительная литература (статьи)

1. Khomutenko V.P., Zaporozhets O.F. Risk-Oriented System Administration Customs Payments In The Process Of Economic Security Ukraine// Вестник Хмельницкого Национального Университета. Экономические науки. – 2013. – Т. 2. № 3. С. 164-167.
2. Алферьев Т.П. Правовое регулирование механизма распределения таможенных платежей в Таможенном союзе// Государство и право. - 2014. - № 3. С. 99-103.
3. Алферьев Т.П. Таможенная пошлина как бюджетный доход// Право и государство: теория и практика. – 2014. – № 3 (111). С. 70-74.
4. Андреева В.М. Законодательство об ответственности за уклонение от уплаты таможенных платежей: проблема совершенствования// Вестник Владимирского Юридического Института. – 2014. – № 4 (33). С. 77-82.
5. Бельтюкова А.А. Сравнительно-правовая характеристика таможенных платежей в государствах - членах Таможенного союза ЕврАзЭС// Публично-правовые исследования. - 2013. - № 4. С. 3.

6. Борисова А.Ю. Особые пошлины как средство защиты экономических интересов страны // Экономика и управление: новые вызовы и перспективы. – 2013. – № 5. – С. 217-219.
7. Винокуров Е. Ю., Пелипась, И. В., Точицкая И. Э., Демиденко, М. В. Количественный анализ экономической интеграции Европейского союза и Евразийского экономического союза: методологические подходы. -ЦИИ ЕАБР, 2014
8. Галузо В.Н. О некоторых проблемах отраслевой принадлежности таможенных платежей в Российской Федерации// Финансовое право и управление. – 2014. – № 3. С. 140-143.
9. Гончаренко Л.И., Артемьев А.А. Теоретические и практические проблемы применения льгот в сфере таможенного обложения в условиях функционирования Таможенного союза (Белоруссия-Россия-Казахстан)// Инновационное развитие экономики. – 2012. – № 4 (10). С. 25-29.
10. Гущина О.Г. Применение льгот и преференций по уплате таможенных платежей// Актуальные проблемы формирования государственных доходов в России - Сборник научных трудов под ред. д.ю. федотова. – 2012. – С. 70-82.
11. Давиденко Л.Г., Анастасова А.В. Применение специальных защитных мер в россии и к россии за рубежом // Академический вестник Ростовского филиала Российской таможенной академии. – 2013. – Т. 15. – № 2 (15).– С. 46-49.
12. Дахова З.И., Федорова Т.И. Роль таможенных платежей в формировании доходной части федерального бюджета Российской Федерации// Актуальные проблемы инновационного развития экономики- материалы Международной Научно-Практической Конференции Профессорско-Преподавательского Состава и Аспирантов: В 3 Частях. – 2014. – С. 260-269.
13. Енадарова М.Г. Правовое регулирование льгот по уплате таможенных платежей в Таможенном союзе ЕврАзЭС // Законы России: опыт, анализ, практика. – 2014. – № 4. С. 42-47.
14. Енадарова М.Г. Роль льгот по уплате таможенных платежей в стимулировании процессов модернизации Российской экономики// Таможенное дело. – 2012. – № 2. С. 18-20.
15. Животов Р.А., Коварда В.В. Таможенно-тарифное регулирование экономической безопасности России в условиях экономических санкций // Актуальные проблемы международных отношений в условиях формирования мультиполярного мира. Сборник научных статей II Международной научно-практической конференции. Юго-западный государственный университет; под редакцией: Бычковой Л.В., Кузьминой В.М.. 2015 Курск :ЗАО "Университетская книга". - С. 48-52

16. Кадочников П.А., Пташкина М.В. О необходимости изменений в системе тарифных преференций ЕАЭС // *Мировая экономика* . - 2015 . - № 6 . - С. 3-9
17. Килин В.В. Таможенно-тарифное и нетарифное регулирование внешнеторговой деятельности России В условиях Таможенного союза ЕврАзЭС и ВТО/ *Управленец*. – 2014. – № 4 (50). С. 20-28.
18. Кoryтова И.А., Ковтун К.С. К вопросу о понятии таможенных льгот// В Сборнике: актуальные проблемы формирования государственных доходов в России – 2012. – С. 116-120.
19. Максимов Ю.А. Аспекты таможенно-тарифного регулирования внешнеторговой деятельности в условиях вступления России в ВТО. СПб.: Астерион, 2013. 78 с.
20. Мешайкина О.А. Таможенно-тарифное регулирование внешней торговли в системе экономической безопасности российской федерации // *Актуальные проблемы теории и практики развития экономики региона материалы 2-й межвузовской студенческой научно-практической конференции*. 2015. - С. 85-89
21. Панкратова В.И. Правовой режим распределения таможенных платежей в рамках Таможенного Союза ЕврАзЭС: Соотношение наднационального и национального регулирования// *Законы России: опыт, анализ, практика*. – 2013. – № 11. С. 101-105.
22. Селиверстова Г.А. Таможенная стоимость, тариф и ВТО// *Экономика: вчера, сегодня, завтра*. – 2014. – № 5. С. 39-62.
23. Старикова Е.М. Таможенно-тарифное регулирование внешней торговли стран Таможенного союза как основы ЕАЭС // *Международная экономика*. - 2015. - № 8. 19-25
24. Хапилин С.А. Преференциальная система евразийского экономического союза: модернизационный потенциал // *Вестник ростовского государственного экономического университета (РИНХ)*. - 2015. - № 1 . - С. 193-199.
25. Шакаралиев А.Ш., Шакаралиева З.А. Совершенствование механизмов таможенно-тарифного регулирования внешней торговли в контексте экономической безопасности// *Экономика. Управление. Право*. – 2012. – № 9 (33). С. 26-28.
26. Шепенко Р.А. Понятие окончательной антидемпинговой пошлины // *Налоги и финансы*. – 2013.– № 3. – С. 35-39.
27. Шишканова Е.Э. Таможенно-тарифное регулирование внешнеэкономической деятельности как инструмент экономической безопасности страны // *Научно-методический электронный журнал Концепт*. 2015. № 6. С. 86-90.

Миссия университета – генерация передовых знаний, внедрение инновационных разработок и подготовка элитных кадров, способных действовать в условиях быстро меняющегося мира и обеспечивать опережающее развитие науки, технологий и других областей для содействия решению актуальных задач.

КАФЕДРА МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ И ПРАВА

Кафедра мировой экономики и права осуществляет образовательную и научно-исследовательскую деятельность в сфере внешнеэкономических связей, международного научно-технического и технологического сотрудничества, инновационных процессов в мировой экономике. Особое внимание уделяется проблемам международного инновационного и научно-технологического сотрудничества, изучению опыта продвинутых стран мира в области инновационного развития, таможенно-тарифному и нетарифному регулированию торговли товарами военно-технологического и инновационного назначения, вопросам торговли объектами интеллектуальной собственности и т.д.

Агапова Анна Вячеславовна

Сборник заданий по дисциплине
«Таможенно-тарифное регулирование
внешнеэкономической деятельности»

Учебное пособие

В авторской редакции

Редакционно-издательский отдел Университета ИТМО

Зав. РИО

Н.Ф. Гусарова

Подписано к печати

Заказ №

Тираж

Отпечатано на ризографе